# WisdomTree aggiunge SpaceX alla sua strategia spaziale

Pubblicato il 29 giugno 2026

**Elvira Kuramshina**
Associate Director, Quantitative Research

## Principali insegnamenti

- L’offerta pubblica iniziale (IPO) di SpaceX segna una svolta: porta sui mercati pubblici il leader di riferimento dell’economia spaziale, ridefinendo il modo in cui gli investitori possono accedere a questo settore.
- SpaceX si posiziona al centro dell’ecosistema spaziale: grazie alle attività di lancio, ai satelliti e alle infrastrutture, riveste un ruolo fondamentale nella commercializzazione dello spazio e potrebbe giustificare un’allocazione significativa nell’ambito di una strategia dedicata.
- L'opportunità va oltre SpaceX: un accesso all'orbita più economico e scalabile sta aprendo la strada a un ecosistema più ampio che abbraccia i settori della connettività, della difesa, dell'intelligence geospaziale e delle applicazioni emergenti.
- Un numero sempre maggiore di aziende sta contribuendo allo sviluppo dell’economia spaziale: gli operatori nei settori dei lanci, delle infrastrutture lunari, dei servizi satellitari e della robotica stanno trasformando l’accesso allo spazio in casi d’uso commerciali concreti.
- È fondamentale adottare un approccio strutturato: la strategia di WisdomTree si avvale di un quadro di riferimento verticale e basato sulla rilevanza per dare priorità ai segmenti più importanti dell’economia spaziale e alle società che la metodologia identifica come altamente rilevanti, includendo SpaceX pur mantenendo un’esposizione diversificata nell’ecosistema più ampio.
- Prodotti correlati WisdomTree Space Economy UCITS ETF - USD Acc Scopri di più

L’offerta pubblica iniziale (IPO) di SpaceX è ben più di un evento di grande risonanza sui mercati. Si tratta di un momento decisivo per gli investitori nel settore spaziale. Per anni, gli investitori hanno visto SpaceX raggiungere un traguardo dopo l’altro, senza però avere un modo semplice per investire in questa azienda attraverso i mercati pubblici. La quotazione in borsa di SpaceX cambia questa situazione, portando il leader di riferimento del settore spaziale direttamente nell’universo degli investimenti.

In una strategia dedicata al settore spaziale, una società che molti investitori considerano fondamentale per questo tema non dovrebbe rimanere ai margini di un portafoglio. SpaceX è uno dei simboli più evidenti della commercializzazione dello spazio, il che la rende una candidata naturale per una rappresentanza significativa in un’allocazione mirata al settore spaziale. La vera domanda per gli investitori non è se SpaceX debba essere la loro principale posizione nel settore spaziale, bensì come combinare un’esposizione

significativa a SpaceX con un accesso diversificato alla più ampia economia spaziale che l'azienda sta contribuendo a costruire.

### La tesi a favore di SpaceX come investimento di punta

Le ragioni che rendono SpaceX un titolo di punta risiedono innanzitutto nel suo ruolo centrale nel ridefinire i modelli economici del settore spaziale. Grazie ai sistemi di lancio riutilizzabili, l'azienda ha contribuito a trasformare l'accesso all'orbita da un'attività sporadica e guidata dai governi in una capacità più commerciale, scalabile e sempre più di routine. Questo cambiamento si riflette nel suo primato operativo: nel 2025 SpaceX ha completato 165 lanci orbitali, rappresentando oltre il 52% di tutti i lanci globali, mentre ha messo in orbita circa l'85% di tutti i satelliti e ha trasportato 2,23 milioni di chilogrammi di massa di veicoli spaziali su un totale globale di 2,7 milioni.

SpaceX afferma che Starship è stato progettato come un sistema di trasporto completamente riutilizzabile, in grado di trasportare oltre 100 tonnellate metriche in orbita nella configurazione riutilizzabile, mentre Starlink, con circa 10.000 satelliti, si definisce la costellazione di satelliti in orbita terrestre bassa più avanzata al mondo. In combinazione con queste dimensioni, tali capacità conferiscono a SpaceX un livello di portata operativa e di influenza sull'ecosistema che è difficile da ignorare per qualsiasi strategia spaziale dedicata.

**Figura 1: SpaceX e il suo predominio operativo**

| Missioni completate | Record di lanci annuali | Capitalizzazione di mercato |
|---|---|---|
| 665[1] | 165 nel 2025 con il Falcon 9[2] | 2,43 trilioni di dollari[3]<br>Rendimento del 37,04% rispetto al prezzo IPO[3] |

| Starlink | Starship | xAI |
|---|---|---|
| La più grande rete internet spaziale del mondo, con circa 10.000 satelliti. | Progettata per essere completamente riutilizzabile e per consentire voli interplanetari, con una capacità di trasporto in orbita di oltre 100 tonnellate metriche nella sua configurazione completamente riutilizzabile. | Acquisita da SpaceX nel febbraio 2026. |

Fonte: SpaceX, Bloomberg.

SpaceX è la protagonista principale del settore spaziale, poiché opera in diversi settori verticali che plasmano l'economia spaziale. Non solo è un'azienda specializzata in lanci, ma anche un operatore satellitare, un fornitore di infrastrutture di comunicazione, un partner chiave della NASA nell'esplorazione lunare e l'azienda più strettamente legata all'ambizione a lungo termine di rendere economicamente

sostenibile l’attività umana oltre la Terra. In altre parole, SpaceX non si limita a partecipare all’economia spaziale, ma contribuisce a definirne la direzione.

Allo stesso tempo, le ragioni che rendono SpaceX un titolo di punta sono le stesse che spingono a guardare oltre. Rendendo l’accesso allo spazio più economico, più frequente e più scalabile, SpaceX sta contribuendo a sbloccare opportunità commerciali molto più ampie nei settori della connettività satellitare, dell’intelligence geospaziale, della difesa spaziale, della manutenzione in orbita e di una serie di applicazioni emergenti, tra cui la produzione spaziale, i data center spaziali, le infrastrutture lunari e l’estrazione mineraria spaziale.

**Oltre l'era SpaceX**

Se SpaceX definisce la direzione dell’economia spaziale, la questione successiva è capire chi sta contribuendo a questa evoluzione al suo fianco. Il vero significato del successo di SpaceX non sta solo in ciò che ha realizzato, ma in ciò che ha reso possibile. Riducendo i costi di accesso all’orbita e aumentando la frequenza dei lanci, SpaceX sta consentendo a un ecosistema più ampio di aziende di sviluppare nuove tecnologie, servizi e modelli di business basati sullo spazio.

L'evoluzione dell'economia spaziale non è una storia che riguarda una sola azienda. Un numero crescente di aziende si sta concentrando su diversi livelli dell'ecosistema spaziale, dal lancio, alle infrastrutture spaziali e all'esplorazione lunare, fino alla connettività, all'intelligence geospaziale, al rilevamento spaziale e alle architetture di difesa missilistica spaziale, nonché ad altre tecnologie spaziali emergenti.

Diversi attori, sia emergenti che già affermati, stanno già contribuendo a questa prossima fase di crescita. Rocket Lab sta contribuendo ad ampliare la capacità di lancio e i servizi spaziali, posizionandosi come fornitore verticalmente integrato di servizi di lancio, componenti satellitari e soluzioni per missioni. Intuitive Machines sta sostenendo il ritorno sulla Luna attraverso moduli di atterraggio lunari e infrastrutture, contribuendo allo sviluppo di una futura economia cislunare. Redwire si concentra sulle infrastrutture spaziali e sulle tecnologie di produzione in orbita, compresi i materiali avanzati e le capacità produttive rese possibili dalla microgravità.

Allo stesso tempo, aziende come AST SpaceMobile stanno ampliando i confini della connettività satellitare con l’obiettivo di fornire banda larga direttamente ai dispositivi dallo spazio, mentre MDA Space svolge un ruolo chiave nei sistemi satellitari, nella robotica e nell’intelligence geospaziale, supportando sia missioni commerciali che governative. Insieme, queste aziende dimostrano come l’economia spaziale si stia evolvendo in un ecosistema multistrato, che abbraccia lanci, infrastrutture, connettività, dati, robotica e applicazioni emergenti.

Per gli investitori, ciò mette in luce un punto importante: sebbene SpaceX possa rappresentare il catalizzatore principale, la crescita dell’economia spaziale potrebbe essere trainata da una cerchia molto più ampia di attori. L’opportunità non risiede solo nel possedere il titolo del leader del settore, ma anche nell’acquisire un’esposizione alle aziende che stanno realizzando le infrastrutture, i servizi e le applicazioni che definiranno la prossima fase dell’economia spaziale.

### Un approccio disciplinato agli investimenti nel settore spaziale

Per cogliere appieno le potenzialità dell'economia spaziale è necessario un approccio strutturato che consenta di individuare sia i settori di attività più rilevanti sia le aziende che ne sono i motori. La strategia WisdomTree Space Economy si avvale di un quadro di riferimento proprietario che combina l'analisi dei settori verticali dello spazio con la valutazione delle singole aziende, favorendo un'allocazione disciplinata e lungimirante.

Il primo passo verte sui settori verticali. L'economia spaziale è suddivisa in quattro aree chiave: lanci e infrastrutture, settore spaziale commerciale, settore spaziale della difesa e tecnologie emergenti. A ciascun settore verticale viene assegnato un punteggio tematico in base alla sua importanza per il progresso dell'economia spaziale. Ciò garantisce che il portafoglio sia orientato verso quelle parti dell'ecosistema che oggi rivestono maggiore importanza e che, secondo le previsioni, ne guideranno l'evoluzione in futuro (Figura 2).

**Figura 2: I quattro settori verticali di WisdomTree e l'esposizione strategica**

| Lanci e infrastrutture | Settore spaziale commerciale | Settore spaziale della difesa | Tecnologie emergenti |
|---|---|---|---|
| 45,73% | 42,66% | 9,53% | 2,07% |

Fonte: WisdomTree. Dati basati sulle posizioni preparate per il ribilanciamento di giugno 2026. **Non è possibile investire direttamente in un indice. I rendimenti storici non sono indicativi dei rendimenti futuri e il valore di qualsiasi investimento può diminuire.**

La seconda fase consiste nel valutare le aziende attive in tali settori verticali. A ciascuna azienda viene assegnato un punteggio di rilevanza che riflette l'importanza delle sue attività legate al settore spaziale. Ciò consente alla strategia di distinguere tra le società con un'esposizione marginale e quelle che svolgono un ruolo centrale nel promuovere l'economia spaziale.

Nell'ambito di questo scenario, SpaceX è stata inserita nella strategia con un peso iniziale del 5,04% a seguito del ribilanciamento entrato in vigore dopo la chiusura dei mercati il 26 giugno 2026. Tale esposizione è destinata ad aumentare nel tempo attraverso un approccio graduale, con il peso totale che dovrebbe superare il 10% entro il prossimo ribilanciamento a settembre, in linea con la metodologia dell'indice. Ciò riflette la posizione di SpaceX come "Leader" all'interno del quadro di riferimento, in base al suo ruolo centrale nel promuovere l'economia spaziale nel suo complesso e nel dominare il settore verticale "Lanci e infrastrutture".

**Figura 3: Le prime 10 partecipazioni della strategia Space Economy di WisdomTree**

| Nome della società | Peso | Punteggio di rilevanza | Verticale |
|---|---|---|---|
| Rocket Lab Corp | 7,44% | 3 | Lanci e infrastrutture |
| Space Exploration Tech-nologies Corp | 5,50% | 4 | Lanci e infrastrutture |
| Intuitive Machines Inc | 4,96% | 2 | Lanci e infrastrutture |
| Firefly Aerospace Inc | 4,96% | 2 | Lanci e infrastrutture |
| AST SpaceMobile Inc | 3,72% | 3 | Spazio commerciale |
| MDA Space Ltd | 3,72% | 3 | Spazio commerciale |
| Planet Labs PBC | 3,72% | 3 | Spazio commerciale |
| Avio SpA | 3,60% | 3 | Lanci e infrastrutture |
| Redwire Corp | 3,50% | 2 | Lanci e infrastrutture |
| Mitsubishi Heavy Industries Ltd | 2,48% | 1 | Lanci e infrastrutture |

Fonte: WisdomTree. Dati basati sulle posizioni preparate per il ribilanciamento di giugno 2026. **Non è possibile investire direttamente in un indice. I rendimenti storici non sono indicativi dei rendimenti futuri e il valore di qualsiasi investimento può diminuire.**

Combinando la prioritizzazione a livello verticale con la rilevanza a livello aziendale, la strategia mira a garantire un'esposizione mirata ai segmenti e agli attori più importanti dell'economia spaziale, mantenendo al contempo un accesso diversificato al suo più ampio potenziale di crescita.

Investire in società esposte all'economia spaziale comporta dei rischi, tra cui il rischio di mercato azionario, il rischio di concentrazione tematica e il rischio che gli sviluppi tecnologici o commerciali previsti non si concretizzino. Molte società operanti in settori emergenti legati allo spazio potrebbero avere uno storico operativo limitato, potrebbero non essere ancora redditizie e potrebbero subire una significativa volatilità del prezzo delle azioni. Gli investimenti in strategie tematiche potrebbero essere più concentrati rispetto agli investimenti sul mercato più ampio e potrebbero registrare una performance inferiore se il tema si sviluppasse in modo diverso dal previsto. Il valore degli investimenti può sia aumentare che diminuire e gli investitori potrebbero non recuperare l'importo originariamente investito.

[1] Fonte: pagina web SpaceX – Mission, aggiornata al 21 giugno 2026.
[2] Fonte: Lanci di SpaceX tratti da List of Falcon 9 and Falcon Heavy launches - Wikipedia. 1° aprile 2026.
[3] Fonte: Bloomberg Finance L.P., al 18 giugno 2026.

## Important Risks Related to this Article

# IMPORTANT INFORMATION

**Marketing communications issued in the European Economic Area ("EEA"):** This document has been issued and approved by WisdomTree Ireland Limited, which is authorised and regulated by the Central Bank of Ireland.

**Marketing communications issued in jurisdictions outside of the EEA:** This document has been issued and approved by WisdomTree UK Limited, which is authorised and regulated by the United Kingdom Financial Conduct Authority.

WisdomTree Ireland Limited and WisdomTree UK Limited are each referred to as "WisdomTree" (as applicable). Our Conflicts of Interest Policy and Inventory are available on request.

**This marketing communication is intended for all investors; however, the WisdomTree products described in this document and related materials may be restricted in certain jurisdictions and may only be available to particular categories of investors in accordance with applicable laws and regulations. Where a product is not authorised or its distribution is restricted in your jurisdiction, it is the responsibility of any person or entity in possession of this information to inform themselves of, and comply with, all relevant restrictions. Before making any investment, investors should seek appropriate legal, regulatory, tax and investment advice to assess the suitability and implications of investing in these products. Information about WisdomTree products is available at wisdomtree.eu. WisdomTree does not offer investment advice tailored to individual circumstances. Past performance is not a reliable indicator of future performance. Any historical performance included in this document may be based on back testing. Back testing is the process of evaluating an investment strategy by applying it to historical data to simulate what the performance of such strategy would have been. Back tested performance is purely hypothetical and is provided in this document solely for informational purposes. Back tested data does not represent actual performance and should not be interpreted as an indication of actual or future performance. The value of any investment may be affected by exchange rate movements. Any decision to invest should be based on the information contained in the appropriate prospectus and affer seeking independent investment, tax and legal advice. The content of this document does not constitute investment advice nor an offer for sale nor a solicitation of an offer to buy any product or make any investment.**

An investment in exchange-traded products ("ETPs") is dependent on the performance of the underlying index, less costs, but it is not expected to match that performance precisely. ETPs involve numerous risks including among others, general market risks relating to the relevant underlying index, credit risks on the provider of index swaps utilised in the ETP, exchange rate risks, interest rate risks, inflationary risks, liquidity risks and legal and regulatory risks.

The information contained in this document is not, and under no circumstances is to be construed as, an advertisement or any other step in furtherance of a public offering of shares in the United States or any

province or territory thereof, where none of the issuers or their products are authorised or registered for distribution and where no prospectus of any of the issuers has been filed with any securities commission or regulatory authority. No document or information in this document should be taken, transmitted or distributed (directly or indirectly) into the United States. None of the issuers, nor any securities issued by them, have been or will be registered under the United States Securities Act of 1933 or the Investment Company Act of 1940 or qualified under any applicable state securities statutes.

This document may contain independent market commentary prepared by WisdomTree based on publicly available information. Although WisdomTree endeavours to ensure the accuracy of the content in this document, WisdomTree does not warrant or guarantee its accuracy or correctness. Any third party data providers used to source the information in this document make no warranties or representation of any kind relating to such data. Where WisdomTree has expressed its own opinions related to product or market activity, these views may change. Neither WisdomTree, nor any affiliate, nor any of their respective officers, directors, partners, or employees accepts any liability whatsoever for any direct or consequential loss arising from any use of this document or its contents.

This document may contain forward looking statements including statements regarding our belief or current expectations with regards to the performance of certain assets classes and/or sectors. Forward looking statements are subject to certain risks, uncertainties and assumptions. There can be no assurance that such statements will be accurate and actual results could differ materially from those anticipated in such statements. WisdomTree strongly recommends that you do not place undue reliance on these forward-looking statements.

**WisdomTree Issuer ICAV**

Certain funds referred to in this document are issued by WisdomTree Issuer ICAV (“WT Issuer”). WT Issuer is an open-ended, umbrella-type Irish Collective Asset-management Vehicle with segregated liability between sub-funds and is authorised by the Central Bank of Ireland (“CBI”) as an Undertaking for Collective Investment in Transferable Securities (“UCITS”) under Irish law. Each fund is represented by a separate class of shares (the “Shares”) issued by WT Issuer.

The Fund is described in a Key Information Document (KID) or Key Investor Information Document (KIID) for UK investors, and the prospectus of WT Issuer (“WT Prospectus”). A copy of the WT Prospectus and the KID / KIID is available, for EEA/UK only, in English at www.wisdomtree.eu. Where required under national rules, the KID will also be available in the local language of the relevant EEA Member State. Investors should read the WT Prospectus before investing and should refer to the section of the WT Prospectus entitled 'Risk Factors' for further details of risks associated with an investment in the Shares.

The summary of investor rights associated with an investment in the fund is available in English on WisdomTree Europe's website. WisdomTree Management Limited may decide to terminate the arrangements made for the marketing of its collective investment undertakings. In such circumstances, shareholders in the affected EEA Member State will be notified of this decision and will be provided with the opportunity to

redeem their shareholding in the fund free of any charges or deductions for at least 30 working days from the date of such notification.

**For Investors in Switzerland:**

This document constitutes an advertisement of the financial product(s) mentioned herein.

The prospectus (in English only) and the key investor information documents (KID) (in German, French and Italian) are available from WisdomTree's website: https://www.wisdomtree.eu/en-ch/resource-library/prospectus-and-regulatory-reports

**For WisdomTree UCITS products only:** the representative and paying agent of the ETPs in Switzerland is Société Générale Paris, Zurich Branch, Talacker 50, PO Box 5070, 8021 Zurich, Switzerland. The prospectus, the key investor information documents (KIID), the articles of association and the annual and semi-annual reports of the sub-funds are available free of charge from the representative and paying agent. As regards distribution in Switzerland, the place of jurisdiction and performance is at the registered seat of the representative and paying agent. Some of the sub-funds referred to in this document may not have been registered with the Swiss Financial Market Supervisory Authority (“FINMA”). In Switzerland, such sub-funds that have not been registered with FINMA may only be available to Qualified Investors.

**For Investors in France:**

The information in this document is intended exclusively for professional investors (as defined under the MiFID) investing for their own account and this material may not in any way be distributed to the public. The distribution of the Prospectus and the offering, sale and delivery of Shares in other jurisdictions may be restricted by law. WT Issuer is a UCITS governed by Irish legislation, and approved by the Financial Regulatory as UCITS compliant with European regulations although may not have to comply with the same rules as those applicable to a similar product approved in France. The Fund has been registered for marketing in France by the Financial Markets Authority (Autorité des Marchés Financiers) and may be distributed to investors in France. Copies of all documents (i.e. the Prospectus, the Key Investor Information Document, any supplements or addenda thereto, the latest annual reports and the memorandum of incorporation and articles of association) are available in France, free of charge at the French centralizing agent, Societe Generale at 29, Boulevard Haussmann, 75009, Paris, France. Any subscription for Shares of the Fund will be made on the basis of the terms of the prospectus and any supplements or addenda thereto.

**For Investors in Malta:** This document does not constitute or form part of any offer or invitation to the public to subscribe for or purchase shares in the Fund and shall not be construed as such and no person other than the person to whom this document has been addressed or delivered shall be eligible to subscribe for or purchase shares in the Fund. Shares in the

Fund will not in any event be marketed to the public in Malta without the prior authorisation of the Maltese Financial Services Authority.

**For Investors in Monaco:** This communication is only intended for duly registered banks and/or licensed portfolio management companies in Monaco. This communication must not be sent to the public in Monaco.

**For Investors in Israel:** Offering materials for the offering of the Shares and securities have not been filed with or approved or disapproved by the United States Securities and Exchange Commission or any other state or federal regulatory authority, nor has any such regulatory authority passed upon or endorsed the merits of this offering or passed upon the accuracy or completeness of any offering materials. Any representation to the contrary is unlawful. The products mentioned herein have not been approved by the Israel Securities Authority and will only be distributed to Israeli residents in a manner that will not constitute "an offer to the public" under sections 15 and 15a of the Israel Securities Law, 5728-1968 ("the Securities Law") or section 25 of the Joint Investment Trusts Law, 5754-1994 ("the Joint Investment Trusts Law "), as applicable. The products are being offered to a limited number of investors (35 investors or fewer during any given 12 month period) and/or those categories of investors listed in the First Addendum ("the Addendum") to the Securities Law, "Sophisticated Investors") who in each case have provided written confirmation that they qualify as Sophisticated Investors, and that they are aware of the consequences of such designation and agree thereto; in all cases under circumstances that will fall within the private placement or other exemptions of the Joint Investment Trusts Law, the Securities Law and any applicable guidelines, pronouncements or rulings issued from time to time by the Israel Securities Authority.

This prospectus or this document may not be reproduced or used for any other purpose, nor be furnished to any other person other than those to whom copies have been sent. Any offeree who purchases a product is purchasing such product for its own benefit and account and not with the aim or intention of distributing or offering such product to other parties (other than, in the case of an offeree which is a Sophisticated Investor by virtue of it being a banking corporation, portfolio manager or member of the Tel-Aviv Stock Exchange, as defined in the Addendum, where such offeree is purchasing a product for another party which is a Sophisticated Investor).

Nothing in this document should be considered investment advice or investment marketing as defined in the Regulation of Investment Counselling, Investment Marketing and Portfolio Management Law, 5755-1995. Investors are encouraged to seek competent investment counselling from a locally licensed investment counsel prior to making the investment. A recipient of this document may be required to provide confirmation that it is a Sophisticated Investor purchasing a product for its own account or, where applicable, for other Sophisticated Investors.