SpaceX e non solo: perché il settore spaziale sta entrando in una nuova era di crescita

Pubblicato il 4 giugno 2026

Elvira Kuramshina
Associate Director, Quantitative Research

Principali insegnamenti

- Il settore spaziale sta passando dall'essere una frontiera guidata dai governi a un ecosistema commerciale, strategico e tecnologico più ampio, con SpaceX che funge da forza trainante di tale transizione.
- Una potenziale quotazione in borsa di SpaceX potrebbe essere il catalizzatore che porta il settore al centro dell'attenzione dei mercati finanziari, ma le opportunità di investimento vanno ben oltre una singola azienda.
- I progressi tecnologici stanno rendendo l'accesso allo spazio più economico, affidabile e scalabile, mentre i casi d'uso commerciali si stanno espandendo e i governi stanno aumentando le proprie ambizioni in campo spaziale.
- Applicazioni emergenti quali la manutenzione in orbita, la rimozione dei detriti spaziali, la produzione nello spazio, le infrastrutture lunari e i data center spaziali indicano la prossima ondata di crescita oltre l'attuale economia spaziale tradizionale.
- La strategia spaziale di WisdomTree mira a offrire un'esposizione diversificata nei quattro settori verticali dell'economia dello spazio e nelle aziende chiave che ne stanno plasmando il futuro.
- La strategia utilizza un quadro di riferimento basato su settori verticali e rilevanza per selezionare le società e orientare l'esposizione verso i settori verticali e gli attori più rilevanti della Space Economy.
- Prodotti correlati WisdomTree Space Economy UCITS ETF - USD Acc Scopri di più

Per decenni, lo spazio è stato appannaggio dei governi piuttosto che una vasta opportunità commerciale. Oggi, questo quadro sta cambiando rapidamente e SpaceX è diventata la forza trainante della commercializzazione dello spazio. L'ingresso in borsa di SpaceX, ormai ampiamente previsto per giugno 2026, potrebbe segnare una svolta per il settore. L'azienda ha già attirato l'attenzione degli investitori globali su un settore che sta subendo una profonda trasformazione grazie ai razzi riutilizzabili, alla riduzione dei costi di lancio, ai servizi satellitari e a una gamma sempre più ampia di applicazioni commerciali e tecnologie spaziali emergenti.

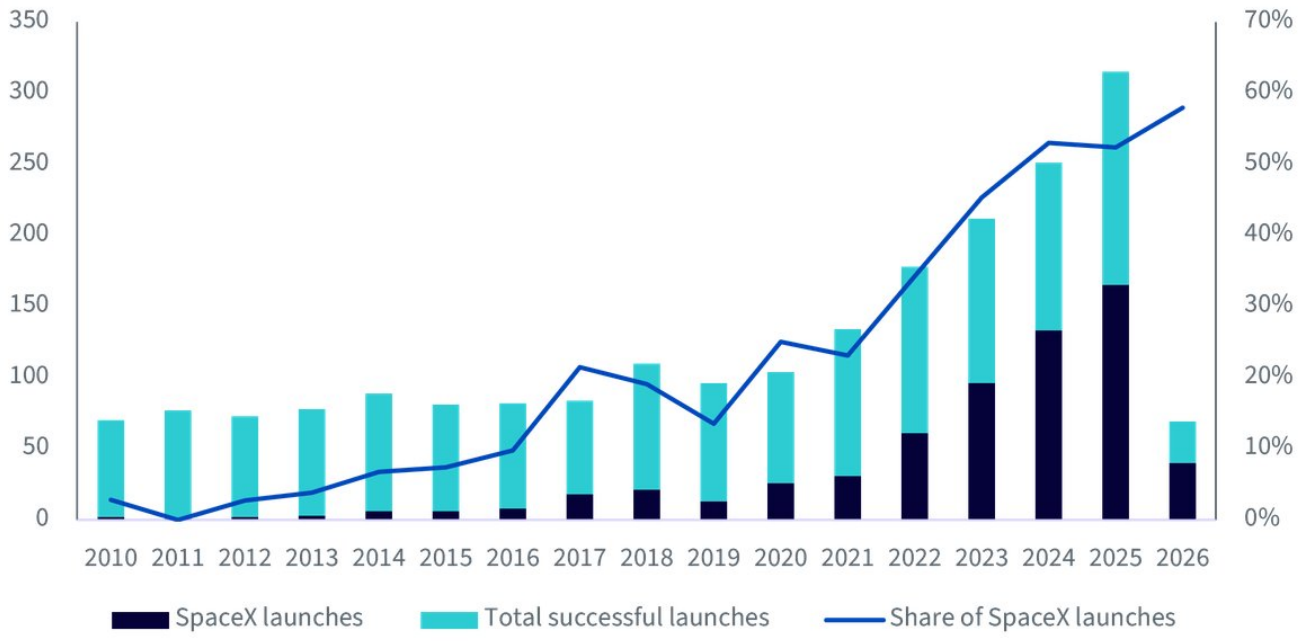
La realtà è però ben più ampia di una semplice IPO da prima pagina. Lo spazio sta emergendo come una frontiera tecnologica, economica e strategica di primo piano, un cambiamento portato ulteriormente alla

ribalta dalla missione Artemis II della NASA, prevista per aprile 2026. La prima missione con equipaggio intorno alla Luna in oltre 50 anni ha messo in luce che l'espansione umana oltre i confini terrestri sta passando dall'essere un'ambizione a diventare una realtà. Per molti investitori, la domanda non è più se lo spazio sia importante, ma come cogliere questa opportunità in modo oculato.

Oltre SpaceX: le prospettive di investimento nel settore spaziale

I progressi tecnologici stanno ridefinendo l'economia dell'accesso allo spazio, con SpaceX in prima linea in questa trasformazione. I suoi sistemi riutilizzabili Falcon 9 hanno notevolmente aumentato la frequenza dei lanci (Figura 1), consentendo all'azienda di raggiungere il record di 165 lanci orbitali nel 2025 e un totale di 650 missioni al 20 maggio 2026. Il Falcon Heavy, in grado di trasportare circa 64 tonnellate metriche, ha ampliato la capacità di carico, riducendo in modo sostanziale i costi di lancio. Starship è progettato come un sistema di trasporto completamente riutilizzabile in grado di trasportare più di 100 tonnellate metriche in orbita ed è concepito per consentire voli interplanetari. Questi progressi sono alla base anche di Starlink, che ora collega gli utenti attraverso una costellazione di oltre 10.000 satelliti, supportando il ruolo di Starship nel programma Artemis della NASA. Nell'ambito della missione volta a riportare l'uomo sulla Luna e, infine, a raggiungere Marte, SpaceX sta sviluppando lo Starship Human Landing System (HLS) per Artemis III e Artemis IV. Tuttavia, il vero significato di questi miglioramenti in termini di costi e capacità, nonché delle più ampie ambizioni di SpaceX, va ben oltre la stessa SpaceX: questi progressi stanno aprendo le porte a un'economia spaziale commerciale molto più ampia.

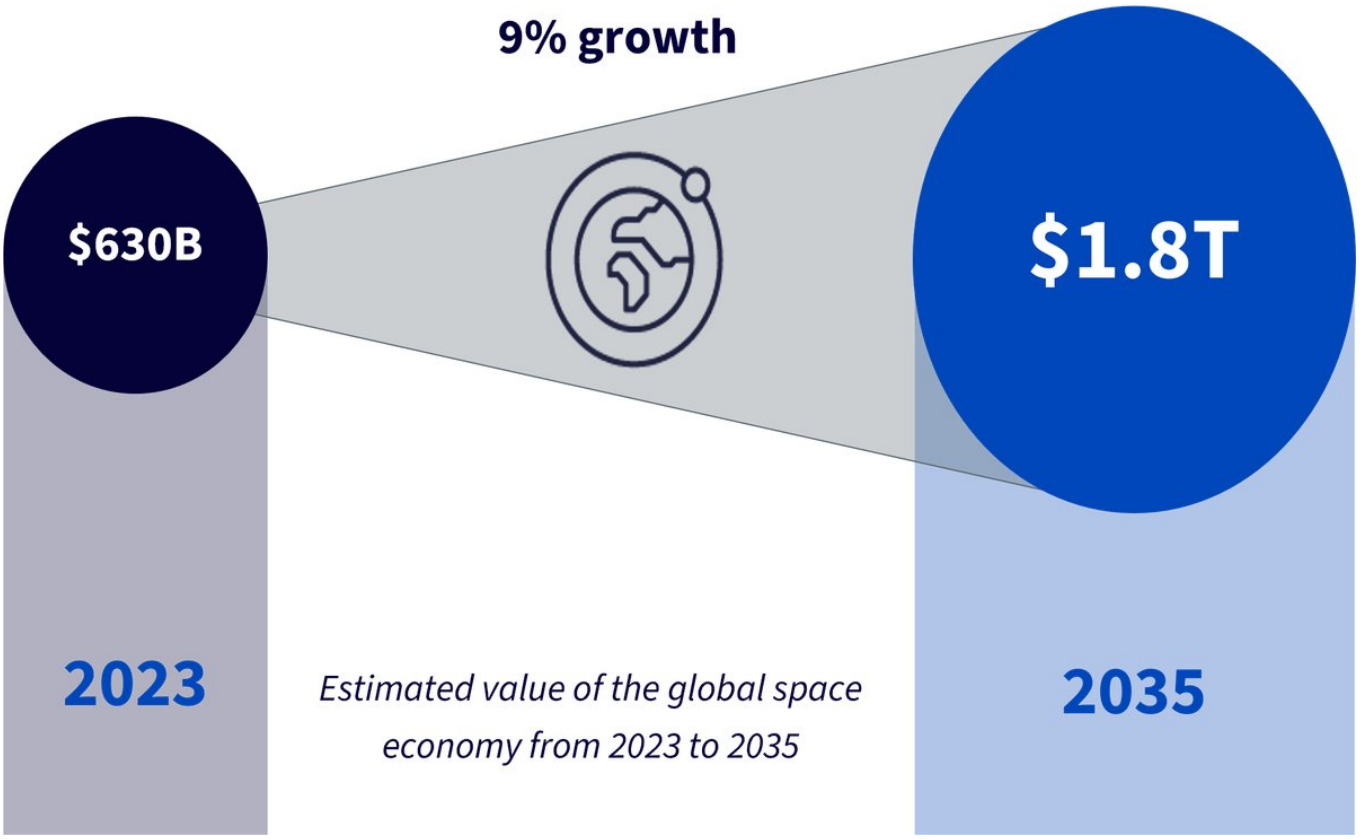
Figura 1: Storico dei lanci di razzi di successo a livello globale



Fonte: Statistiche complessive sui lanci tratte da Launches by year | Space Stats; lanci di SpaceX tratti da Falcon Heavy launches - Wikipedia. Aggiornato al 1° aprile 2026.

Questi progressi stanno riducendo il costo per chilogrammo in orbita, rendendo le attività spaziali più scalabili e commercialmente sostenibili, e trasformando lo spazio da un ambito di competenza prettamente governativa in un ecosistema commerciale e tecnologico più ampio. Con il miglioramento dell'accesso allo spazio, i satelliti stanno emergendo come la principale forza di commercializzazione nell'economia spaziale. Essi consentono già la banda larga nelle regioni remote, la connettività per le operazioni aeronautiche e marittime e comunicazioni resilienti in caso di interruzione delle reti terrestri. Inoltre, sono alla base di servizi quotidiani quali la navigazione, i pagamenti digitali, la mobilità e la logistica delle consegne, spesso in modi che i consumatori raramente notano. Allo stesso tempo, l'intelligence geospaziale sta convertendo i dati spaziali in decisioni concrete, con approfondimenti che supportano il tracciamento delle merci, il monitoraggio delle colture, il rilevamento delle emissioni, l'analisi industriale e la gestione del rischio di catastrofi nei settori dei trasporti, dell'agricoltura, dell'energia, delle assicurazioni e della finanza. McKinsey e il World Economic Forum stimano che l'economia spaziale globale potrebbe crescere da 630 miliardi di dollari nel 2023 a 1,8 trilioni di dollari entro il 2035, il che implica una crescita annua di circa il 9% (Figura 2).

Figura 2: Valore stimato dell'economia spaziale globale dal 2023 al 2035



Fonte: World Economic Forum, McKinsey & Company, "Space: The $1.8 Trillion Opportunity for Global Economic Growth", aprile 2024. **Le previsioni non costituiscono un indicatore dei rendimenti futuri e qualsiasi investimento è soggetto a rischi e incertezze.**

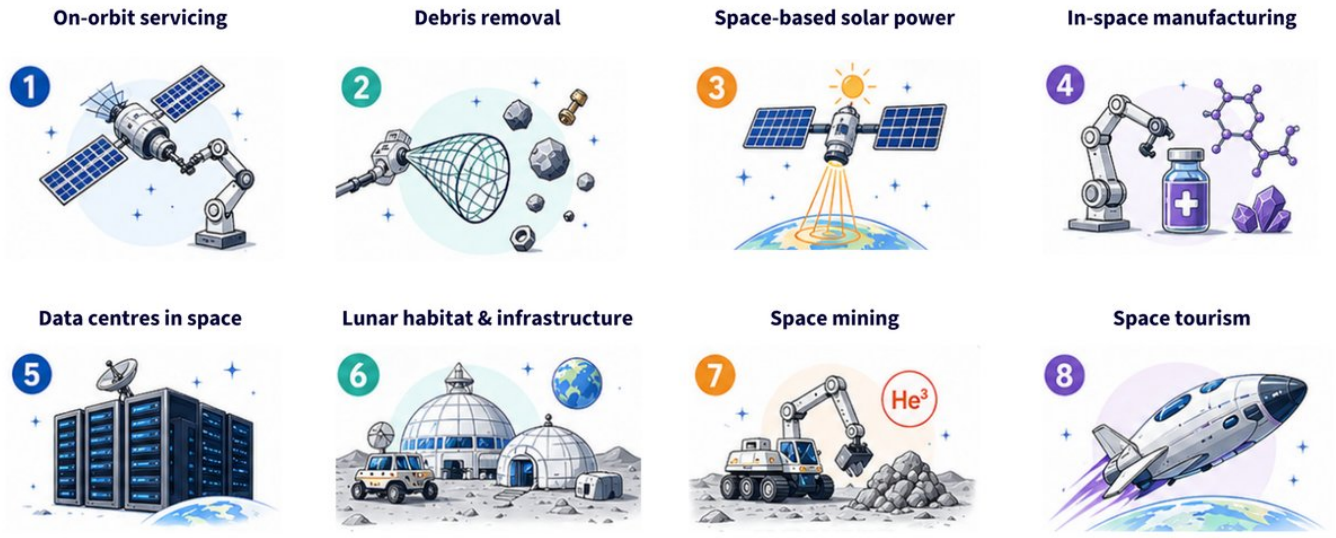
Anche la rinnovata attenzione da parte dei governi sta rafforzando questa tendenza. Negli Stati Uniti, il programma Artemis della NASA segna il ritorno dell'esplorazione umana oltre l'orbita terrestre bassa, mentre l'iniziativa Golden Dome[1] sottolinea la crescente importanza strategica dello spazio nell'architettura nazionale di difesa missilistica. In Europa, iniziative come Galileo, la rete satellitare IRIS[2] e la Strategia 2040 dell'Agenzia Spaziale Europea evidenziano una crescente attenzione alla sovranità tecnologica, alle comunicazioni sicure e alla competitività a lungo termine nel settore spaziale. In Cina, lo spazio è sempre più considerato un settore strategico emergente, con la stazione spaziale Tiangong che ha già dimostrato le capacità nazionali in campo spaziale e la missione Chang'e-8 a sottolineare le ambizioni lunari del Paese. Le recenti richieste di registrazione da parte della Cina per oltre 200.000 satelliti sottolineano ulteriormente la portata della corsa all'orbita.

I recenti progressi nell'intelligenza artificiale (IA) e nella robotica sono destinati ad accelerare la commercializzazione dello spazio, trasformando le opportunità spaziali in una realtà commerciale. Ad esempio, l'IA sta contribuendo a convertire enormi quantità di dati satellitari in informazioni utili per il processo decisionale, migliorando al contempo la velocità e l'efficienza dell'ingegneria spaziale e dello sviluppo dei satelliti. I sistemi robotici autonomi stanno aprendo la strada a operazioni spaziali più avanzate, tra cui manutenzione, assemblaggio, ispezione e riparazione. Nel tempo, queste capacità dovrebbero rendere l'esplorazione lunare, le missioni scientifiche autonome e la futura produzione spaziale più pratiche ed economicamente sostenibili.

La prossima ondata di innovazione spaziale

Al di là delle attuali applicazioni principali, sta prendendo forma una nuova generazione di casi d'uso spaziali (Figura 3), tra cui la manutenzione in orbita, la rimozione dei detriti, l'energia solare spaziale, la produzione in orbita, i centri dati spaziali, gli habitat e le infrastrutture lunari e l'estrazione mineraria spaziale. Queste applicazioni emergenti indicano quanto l'economia spaziale potrebbe espandersi nel tempo. Molte di queste tecnologie sono ancora in fase iniziale o non sono state ancora testate, ma evidenziano che le opportunità a lungo termine nello spazio non riguardano solo l'accesso e l'osservazione, ma anche la costruzione, la manutenzione e, infine, la produzione nello spazio stesso.

Figura 3: Applicazioni emergenti: la prossima frontiera dell'economia spaziale



Fonte: WisdomTree.

Due dei settori più importanti sono la manutenzione in orbita e la rimozione dei detriti. La manutenzione in orbita potrebbe prolungare la vita dei satelliti di valore, migliorarne la resilienza e ridurre la necessità di costosi lanci di sostituzione, consentendo il rifornimento, la riparazione, il riposizionamento e gli aggiornamenti direttamente in orbita. La rimozione dei detriti è altrettanto critica perché la crescente congestione del traffico orbitale aumenta il rischio di collisioni e minaccia la sostenibilità a lungo termine delle orbite chiave. Insieme, queste attività contribuiscono a proteggere le risorse spaziali esistenti, creando al contempo un nuovo livello di domanda commerciale in materia di manutenzione, sicurezza e gestione del ciclo di vita nello spazio.

All'orizzonte, la produzione spaziale e i data center spaziali preannunciano una fase ancora più rivoluzionaria di questo tema. In alcuni casi, le condizioni di microgravità e di vuoto potrebbero consentire la realizzazione di prodotti, materiali e processi difficili o impossibili da replicare sulla Terra, tra cui medicinali specializzati e materiali avanzati. I data center spaziali potrebbero offrire una nuova forma di infrastruttura informatica, alimentata dall'energia solare in orbita e libera da alcuni vincoli, quali lo spazio a terra e il raffreddamento, che gravano sui data center terrestri.

Sebbene molte tecnologie spaziali emergenti siano ancora in una fase iniziale e, in alcuni casi, non siano state ancora collaudate, il settore continua a dover affrontare notevoli rischi ingegneristici, operativi, normativi e finanziari, oltre a tempi di sviluppo piuttosto lunghi prima che si possa raggiungere la redditività commerciale. La prossima ondata di innovazione spaziale amplierebbe notevolmente la necessità di un accesso allo spazio più scalabile, affidabile ed economico, nonché di una catena logistica spaziale più solida.

Sfruttare il potenziale di investimento dello Spazio

Il settore spaziale sta emergendo come piattaforma fondamentale per la prossima ondata di innovazione tecnologica e attività economica. Si prevede che la sua influenza si estenderà a tutti i settori, ridefinendo

i mercati esistenti e creandone di nuovi. Le aziende che stanno costruendo questo ecosistema non si limitano a seguire una semplice tendenza, ma stanno contribuendo a gettare le basi per decenni di progresso tecnologico, capacità strategica ed espansione economica.

Noi di WisdomTree siamo consapevoli della portata di questa opportunità e abbiamo ideato il WisdomTree Space Economy UCITS ETF (WSPC) per offrire un'esposizione precoce e diversificata alle società che stanno trainando l'economia spaziale globale. La strategia mira a cogliere il potenziale di investimento dell'economia spaziale attraverso un portafoglio che abbraccia i suoi settori verticali più rilevanti, tra cui lanci e infrastrutture, spazio commerciale, spazio per la difesa e tecnologie emergenti. In questo modo, offre agli investitori un'esposizione al più ampio ecosistema di società posizionate per beneficiare della prossima fase di crescita in orbita e oltre.

Figura 4: I quattro settori verticali di WisdomTree e l'esposizione strategica

Lanci e infrastrutture	Settore spaziale commerciale	Settore spaziale della Difesa	Tecnologie emergenti
45,93%	41,83%	9,38%	2,85%

Fonte: WisdomTree. Dati basati sulle posizioni in portafoglio al momento del ribilanciamento precedente al lancio, a maggio 2026. Non è possibile investire direttamente in un indice. **I rendimenti passati non sono indicativi di quelli futuri e gli investimenti potrebbero registrare perdite di valore.**

I lanci e le infrastrutture di supporto costituiscono la spina dorsale del settore, beneficiando dell'aumento della frequenza dei lanci e della riduzione dei costi, in linea con la crescita della domanda nei settori commerciale, della difesa e delle missioni scientifiche.

Il settore spaziale commerciale comprende il crescente utilizzo dei servizi spaziali sulla Terra, dalla connettività e dall'intelligence ad altre applicazioni basate sui dati, con un potenziale di investimento sostenuto dalla crescente commercializzazione dello spazio in tutti i settori industriali.

Il settore spaziale della difesa riflette l'importanza strategica dello spazio per gli interessi nazionali e la sicurezza, fungendo al contempo da catalizzatore per l'innovazione che può successivamente estendersi a un uso commerciale e civile più ampio.

Le tecnologie emergenti offrono esposizione ad applicazioni all'avanguardia quali la manutenzione in orbita, la produzione in orbita e i data center spaziali, fornendo accesso alla prossima ondata di crescita potenzialmente trasformativa nel settore.

Individuare le opportunità più interessanti nel settore spaziale

Il WisdomTree Space Economy UCITS ETF utilizza un approccio settoriale per valutare il coinvolgimento di ciascuna società nella Space Economy e un quadro di riferimento di pertinenza per identificare le aziende chiave che stanno plasmando il futuro di questo settore. La strategia si avvale di un processo di ponderazione in due fasi per orientare l'esposizione verso i settori considerati più importanti per il

progresso dell'economia spaziale, nonché verso le società più rilevanti per tale progresso e meglio posizionate per cogliere il potenziale di crescita futura del settore.

In una valutazione top-down, a ciascun settore viene innanzitutto assegnato un **Punteggio tematico** (da 1 [basso] a 4 [alto]) che riflette l'attuale importanza per lo sviluppo dell'economia spaziale, tenendo conto della maturità commerciale, della rilevanza e del potenziale di crescita (Figura 5).

In una valutazione bottom-up, ogni azienda riceve un **Punteggio di rilevanza** (da 1 [basso] a 4 [leader]) che riflette l'importanza delle sue attività spaziali e, se del caso, dei relativi ricavi.

Figura 5: Punteggi tematici assegnati ai settori spaziali nella strategia WisdomTree

Lanci e infrastrutture	**4**
Settore spaziale commerciale	3
Settore spaziale della difesa	1
Tecnologie emergenti	1

Fonte: WisdomTree, maggio 2026. **Non è possibile investire direttamente in un indice. I rendimenti passati non sono indicativi di quelli futuri e gli investimenti potrebbero registrare perdite di valore.**

Durante il processo di ponderazione, la ponderazione iniziale uguale per ciascuna società viene prima adeguata in base alla sua classificazione Verticale (fase 1) e poi in base al suo punteggio di Rilevanza (fase 2) (Figura 6). La composizione adeguata viene sottoposta a un ridimensionamento delle ponderazioni affinché il totale sia pari al 100%, nel rispetto di ulteriori requisiti di liquidità, limiti massimi e ponderazioni minime. Il risultato è un portafoglio che privilegia le società e i settori verticali più rilevanti nell'economia spaziale, pur mantenendo un solido profilo di liquidità.

Figura 6: Processo di ponderazione in due fasi

Fase 1 – Adeguamento del punteggio tematico

	Punteggio tematico 4	**Punteggio tematico 3**	**Punteggio tematico 2**	**Punteggio tematico 1**
Pesi iniziali	Equal weights			
Ribilanciamento dei pesi	Upweight 3x	Upweight 1,5x	1x	Downweight 0,5x

Fase 2 – Adeguamento del punteggio di rilevanza

	Leader (4)	Alto (3)	Medio (2)	Basso (1)
Pesi iniziali	Weights from Stage 1			
Ribilanciamento dei pesi	Upweight 4x	Upweight 1,5x	1x	Downweight 0,5x

Fonte: WisdomTree.

Le prime dieci partecipazioni risultanti, individuate sulla base del quadro di riferimento “Verticali e Rilevanza” (Figura 7), comprendono un mix di aziende altamente rilevanti in settori chiave dell'economia spaziale, in particolare “Lanci e infrastrutture” e “Settore spaziale commerciale”. Ciò riflette il ruolo fondamentale della capacità di lancio nel favorire una più ampia commercializzazione dello spazio, mettendo al contempo in evidenza le aziende che contribuiscono a promuovere l'espansione delle applicazioni e dei servizi spaziali commerciali.

Figura 7: Le prime 10 posizioni della strategia

Nome della società	Peso	Verticale	Rilevanza
Rocket Lab Corp	7,37%	Lanci e infrastrutture	3
Intuitive Machines Inc	4,91%	Lanci e infrastrutture	2
Firefly Aerospace Inc	4,91%	Lanci e infrastrutture	2
Mitsubishi Heavy Industries Ltd	4,91%	Lanci e infrastrutture	2
AST SpaceMobile Inc	3,68%	Settore spaziale commerciale	3
MDA Space Ltd	3,68%	Settore spaziale commerciale	3
EchoStar Corp	3,68%	Settore spaziale commerciale	3
Planet Labs PBC	3,68%	Settore spaziale commerciale	3
Avio SpA	3,46%	Lanci e infrastrutture	3
Globalstar, Inc.	2,46%	Settore spaziale commerciale	2

Teledyne Technologies Inc	2,46%	Settore spaziale commerciale	2
Karman Holdings Inc	2,46%	Lanci e infrastrutture	1
Moog Inc	2,46%	Lanci e infrastrutture	1
Melrose Industries PLC	2,46%	Lanci e infrastrutture	1
Hexcel Corp	2,46%	Lanci e infrastrutture	1
IHI Corp	2,46%	Lanci e infrastrutture	1
Redwire Corp	2,46%	Lanci e infrastrutture	1
Ducommun Inc	2,46%	Lanci e infrastrutture	1
ATI	2,46%	Lanci e infrastrutture	1
York Space Systems, Inc.	2,46%	Settore spaziale commerciale	2

Fonte: WisdomTree. Sulla base delle partecipazioni al momento del ribilanciamento precedente al lancio a maggio 2026. **Non è possibile investire direttamente in un indice. I rendimenti passati non sono indicativi di quelli futuri e gli investimenti potrebbero registrare perdite di valore.**

Considerazioni finali

La Space Economy rappresenta ben più della prossima frontiera tecnologica. È l'inizio di una nuova era di espansione strategica, commerciale e umana oltre i confini terrestri. Con la diminuzione dei costi di lancio, l'ampliamento dei casi d'uso commerciali e il passaggio delle applicazioni emergenti dalla fase concettuale a quella concreta, lo spazio possiede il potenziale per rimodellare i settori industriali, ridefinire le infrastrutture e sbloccare mercati completamente nuovi. Offrendo un'esposizione diversificata alle società più rilevanti per questa trasformazione, la strategia WisdomTree Space Economy mira a cogliere il potenziale di crescita a lungo termine di un'economia che si estende oltre i confini terrestri.

Gli investimenti legati all'economia spaziale comportano rischi associati alle tecnologie emergenti, all'evoluzione della normativa, agli sviluppi geopolitici e alle variazioni della domanda commerciale. Le società operanti nei settori legati allo spazio possono trovarsi a dover affrontare costi di ricerca e sviluppo significativi, tempi di realizzazione dei progetti prolungati, fallimenti nei lanci, interruzioni operative, rischi legati alla sicurezza informatica e dipendenza da contratti o finanziamenti governativi. Molte società del settore potrebbero avere uno storico operativo limitato o non essere ancora in attivo. Il Fondo potrebbe inoltre presentare un'esposizione concentrata a specifici settori, industrie o temi, il che potrebbe comportare una maggiore volatilità rispetto ai mercati azionari più ampi. Il valore di qualsiasi investimento può diminuire oltre che aumentare e gli investitori possono perdere parte o tutto il capitale investito.

[1] Con il nome di “Golden Dome” si intende un sistema di difesa missilistica statunitense in fase di progettazione concepito per individuare, monitorare e potenzialmente intercettare minacce missilistiche avanzate, comprese le armi ipersoniche e le minacce provenienti dallo spazio.

Important Risks Related to this Article

INFORMAZIONI IMPORTANTI

Comunicazioni di marketing emesse all'interno dello Spazio economico europeo ("SEE"): Il presente documento è stato emesso e approvato da WisdomTree Ireland Limited, società autorizzata e regolamentata dalla Central Bank of Ireland.

Comunicazioni di marketing emesse in giurisdizioni non appartenenti al SEE: Il presente documento è stato emesso e approvato da WisdomTree UK Limited, società autorizzata e regolamentata dalla Financial Conduct Authority del Regno Unito.

Per fare riferimento a WisdomTree Ireland Limited e a WisdomTree UK Limited si utilizza per entrambe la denominazione "WisdomTree" (come applicabile). La nostra politica sui conflitti d'interesse e il nostro inventario sono disponibili su richiesta.

Questa comunicazione di marketing è destinata a tutti gli investitori; tuttavia, i prodotti WisdomTree descritti nel presente documento e nella documentazione correlata possono essere soggetti a restrizioni in determinate giurisdizioni e possono essere disponibili esclusivamente per particolari categorie di investitori in conformità alle leggi e ai regolamenti applicabili. Laddove un prodotto non sia autorizzato o la sua distribuzione sia soggetta a restrizioni nella propria giurisdizione, è responsabilità di qualsiasi persona o soggetto in possesso di tali informazioni informarsi in merito a tutte le restrizioni applicabili e agire in conformità alle stesse. Prima di effettuare qualsiasi investimento, gli investitori sono invitati a richiedere un'adeguata consulenza legale, regolamentare, fiscale e in materia di investimenti al fine di valutare l'idoneità e le implicazioni dell'investimento in tali prodotti. Le informazioni sui prodotti WisdomTree sono disponibili sul sito wisdomtree.eu. WisdomTree non fornisce consulenza in materia di investimenti personalizzata in base alle circostanze individuali. I dati sulla performance passata non costituiscono un'indicazione attendibile di risultati futuri. Qualsiasi performance storica inclusa nel presente documento potrebbe essere basata su analisi di back testing. Il back testing è il processo di valutazione di una strategia di investimento mediante la sua applicazione a dati storici, al fine di simulare quale sarebbe stata la performance di tale strategia. La performance ottenuta tramite back testing è puramente ipotetica e viene fornita nel presente documento esclusivamente a scopo informativo. I dati derivanti dal back testing non rappresentano la performance effettiva e non devono essere interpretati come un'indicazione della performance effettiva o futura. Il valore di un investimento potrebbe risentire dei movimenti dei tassi di cambio. Un'eventuale decisione di investire dovrebbe basarsi sulle informazioni contenute nel prospetto pertinente ed essere presa dopo aver ottenuto una consulenza fiscale, legale e di investimento indipendente. Il contenuto di questo documento non costituisce una consulenza d'investimento, né un'offerta di vendita o un sollecito ad acquistare qualsivoglia prodotto o a effettuare un qualsiasi investimento.

Un investimento in exchange-traded product ("ETP") dipende dalla performance dell'indice sottostante, sottratti i costi, ma difficilmente replicherà la performance dell'indice con assoluta precisione. I prodotti ETP

comportano numerosi rischi inclusi, tra gli altri, rischi generali di mercato correlati all'indice sottostante di riferimento, rischi di credito riferiti al provider degli swap sull'indice utilizzati nell'ETP, rischi di cambio, rischi da tasso d'interesse, rischi d'inflazione, rischi di liquidità, rischi legali e normativi.

Le informazioni contenute nel presente documento non sono, e in nessun caso devono essere interpretate come, un annuncio pubblicitario o un altro strumento di promozione di un'offerta pubblica di azioni negli Stati Uniti o in qualsiasi provincia o territorio degli stessi, laddove nessuno degli emittenti o dei relativi prodotti sia autorizzato o registrato per la distribuzione e laddove nessun prospetto di uno qualsiasi degli emittenti sia stato depositato presso una commissione di vigilanza o autorità di regolamentazione. Nessun documento, o informazione contenuta nel presente documento, deve essere estrapolato, trasmesso o distribuito (direttamente o indirettamente) negli Stati Uniti. Nessuno degli Emittenti né alcun titolo da essi emesso sono stati o saranno registrati ai sensi dello United States Securities Act del 1933 o dell'Investment Company Act del 1940 o qualificati ai sensi di qualsiasi legge statale sui titoli applicabile.

Il presente documento può contenere commenti indipendenti sul mercato redatti da WisdomTree sulla base delle informazioni disponibili al pubblico. Benché WisdomTree si adoperi per garantire l'esattezza del contenuto del presente documento, WisdomTree non garantisce né assicura la sua esattezza o correttezza. Qualsiasi terzo fornitore di dati di cui ci si avvalga per reperire le informazioni contenute nel presente documento non rilascia alcuna garanzia o dichiarazione di sorta in relazione ai suddetti dati. Laddove WisdomTree abbia espresso dei pareri relativamente al prodotto o all'attività di mercato, si ricorda che tali pareri possono cambiare. Né WisdomTree, né alcuna consociata, né alcuno dei rispettivi funzionari,

amministratori, partner o dipendenti, accetta alcuna responsabilità per qualsiasi perdita, diretta o indiretta, derivante dall'utilizzo del presente documento o del suo contenuto.

Il presente documento può contenere dichiarazioni previsionali, comprese dichiarazioni riguardanti le nostre convinzioni o le nostre attuali aspettative in relazione alla performance di determinate classi di attività e/o settori. Le dichiarazioni previsionali sono soggette a determinati rischi, incertezze e ipotesi. Non vi è alcuna garanzia che tali dichiarazioni siano esatte, e i risultati effettivi possano discostarsi significativamente da quelli previsti in dette dichiarazioni. WisdomTree raccomanda vivamente di non fare indebito affidamento sulle summenzionate dichiarazioni previsionali.

WisdomTree Issuer ICAV

Alcuni fondi menzionati nel presente documento sono emessi da WisdomTree Issuer ICAV (“WT Issuer”). WT Issuer è un veicolo irlandese di gestione collettiva del risparmio di tipo aperto e a ombrello, con separazione patrimoniale tra i comparti, autorizzato dalla Central Bank of Ireland (“CBI”) in qualità di Organismo di investimento collettivo in valori mobiliari (“OICVM”) ai sensi della legge irlandese. Ciascun fondo è rappresentato da una classe distinta di azioni (le “Azioni”) emessa da WT Issuer.

Il Fondo è descritto in un Documento contenente le informazioni chiave (KID) o Documento contenente le informazioni chiave per gli investitori (KIID) destinato agli investitori del Regno Unito, nonché nel prospetto di WT Issuer ("Prospetto WT"). Una copia del Prospetto WT e del KID/KIID in lingua inglese è disponibile, esclusivamente per il SEE/Regno Unito, su www.wisdomtree.eu. Laddove previsto dalla

normativa nazionale, il KID sarà disponibile anche nella lingua locale dello Stato membro del SEE interessato. Per maggiori dettagli sui rischi associati a un investimento nelle Azioni, si invitano gli investitori a leggere il Prospetto WT prima di effettuare l'investimento e a consultare la sezione del Prospetto WT intitolata "Risk Factors".

La descrizione sintetica dei diritti degli investitori associati a un investimento nel fondo è disponibile in lingua inglese sul sito web di WisdomTree Europe. WisdomTree Management Limited può decidere di risolvere gli accordi relativi alla commercializzazione dei suoi organismi di investimento collettivo. In simili circostanze, gli azionisti situati nello Stato membro del SEE interessato riceveranno la comunicazione di tale decisione e avranno la possibilità di chiedere il rimborso della propria partecipazione nel fondo a titolo gratuito o senza alcuna detrazione per almeno 30 giorni lavorativi dalla data della suddetta notifica.

Per gli investitori in Svizzera:

Questo documento costituisce una pubblicità dei prodotti finanziari qui menzionati.

Il prospetto (solo in inglese) e i documenti contenenti le informazioni chiave per gli investitori (KID) (in tedesco, francese e italiano) sono disponibili sul sito web di WisdomTree: https://www.wisdomtree.eu/en-ch/resource-library/prospectus-and-regulatory-reports

Solo per i prodotti UCITS di WisdomTree: Il rappresentante e agente per i pagamenti dei comparti in Svizzera è Société Générale Paris, Filiale di Zurigo, Talacker 50, PO Box 5070, 8021 Zurigo, Svizzera. Il prospetto, il documento contenente le informazioni chiave per gli investitori (KIID), lo statuto e le relazioni annuali e semestrali dei comparti sono disponibili gratuitamente presso il rappresentante e agente per i pagamenti svizzero. Con riferimento alla distribuzione in Svizzera, il luogo di giurisdizione e prestazione del servizio è la sede del rappresentante e agente per i pagamenti. Alcuni dei comparti menzionati nel presente documento potrebbero non essere registrati presso l'Autorità federale di vigilanza sui mercati finanziari ("FINMA"). In Svizzera, i comparti non registrati presso la FINMA potrebbero essere accessibili solo a investitori qualificati.

Per investitori francesi: le informazioni riportate nel presente documento sono destinate esclusivamente agli investitori professionali (secondo quanto definito dalla MiFID) che investono per proprio conto e ne è vietata la distribuzione al pubblico. La distribuzione del Prospetto e l'offerta, la vendita e la consegna di Azioni in altre giurisdizioni possono essere soggette a restrizioni di legge. L'Emittente è un OICVM di diritto irlandese, approvato dall'Autorità di Vigilanza Finanziaria come OICVM conforme alle normative europee, sebbene potrebbe non essere tenuto ad adempiere alle stesse disposizioni vigenti per un

prodotto simile approvato in Francia. Il Fondo è stato registrato per la commercializzazione in Francia dall'Autorità dei Mercati Finanziari (Autorité des Marchés Financiers) e può essere distribuito agli investitori in Francia. Le copie di tutti i documenti (ovvero il Prospetto, il Documento contenente le informazioni chiave per gli investitori, eventuali supplementi o appendici, le ultime relazioni annuali, l'Atto costitutivo e lo Statuto) sono disponibili, gratuitamente, presso l'agente centralizzatore francese, Societe Generale con sede in 29, boulevard Haussmann – 75009 Parigi, Francia. La sottoscrizione delle Azioni del Fondo sarà effettuata conformemente alle condizioni indicate nel Prospetto e in eventuali integrazioni o appendici.

Per Investitori Maltese: Questo documento non costituisce o forma parte di qualsiasi offerta od invito alla pubblica sottoscrizione o acquisto di quote nel Fondo, non potrà essere interpretato come tale e nessuna persona al di fuori di quella al quale questo documento stato indirizzato od inviato sarà considerata come potenziale sottoscrittore di quote nel Fondo. Le quote del fondo non verranno commercializzate in alcun modo al pubblico a Malta senza la precedente autorizzazione dell'Autorità Finanziaria Maltese.