

# SpaceX et au-delà : pourquoi l'espace entre dans une nouvelle ère de croissance

Publié le 4 juin 2026

**Elvira Kuramshina**

Associate Director, Quantitative Research

- L'espace évolue d'un domaine principalement dirigé par les gouvernements vers un écosystème commercial, stratégique et technologique plus large, avec SpaceX comme acteur principal de cette transition.
- Une introduction en bourse potentielle de SpaceX pourrait servir de catalyseur pour attirer l'attention des marchés publics sur le secteur, mais la possibilité d'investissement dépasse largement le cadre d'une seule entreprise.
- Les avancées technologiques rendent l'accès à l'espace plus économique, fiable et évolutif, tandis que les usages commerciaux se multiplient et que les gouvernements renforcent leurs ambitions spatiales.
- Des applications émergentes telles que la maintenance en orbite, l'élimination des débris, la fabrication dans l'espace, les infrastructures lunaires et les centres de données spatiaux annoncent la prochaine phase de croissance au-delà de l'économie spatiale actuelle.
- La stratégie spatiale de WisdomTree vise à offrir une exposition diversifiée aux quatre segments de l'économie spatiale ainsi qu'aux principales entreprises qui en façonnent l'avenir.
- La stratégie utilise un cadre Verticaux et Pertinence pour sélectionner les entreprises et orienter l'exposition vers les segments et acteurs les plus pertinents de l'économie spatiale.

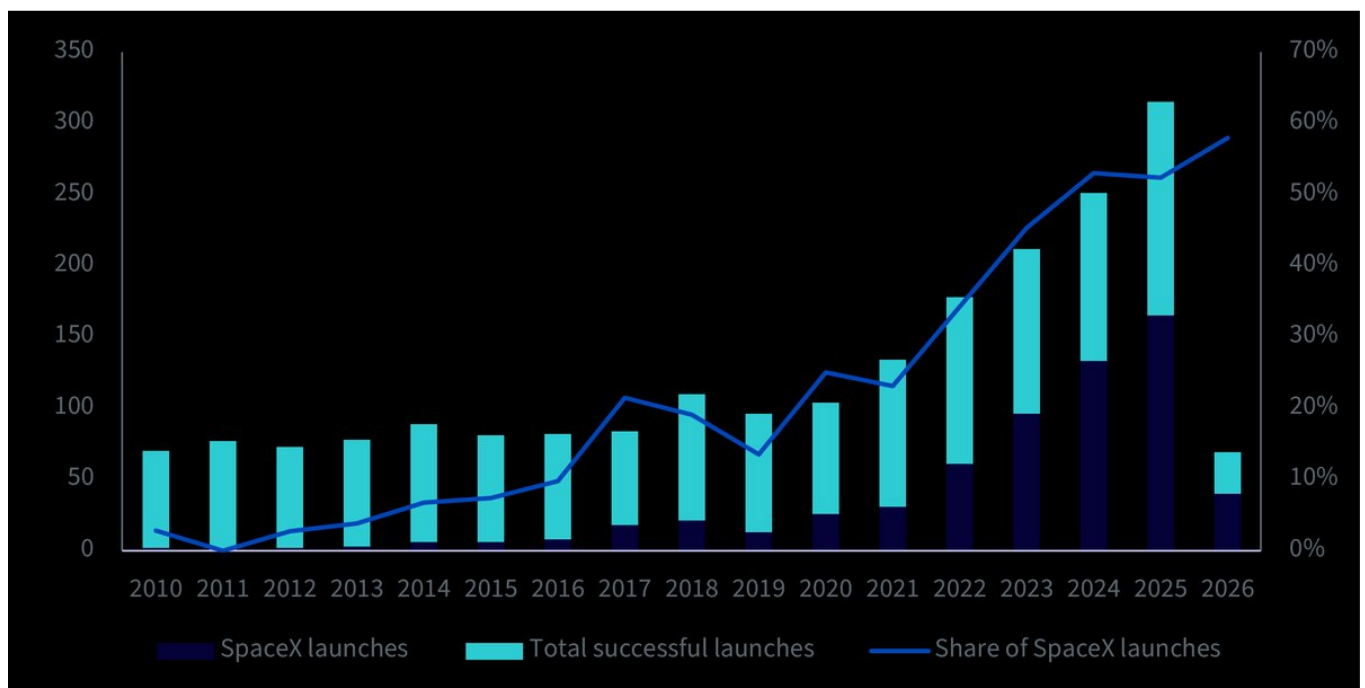
Pendant des décennies, l'espace relevait des gouvernements plutôt que d'une véritable opportunité commerciale. Aujourd'hui, cette situation évolue rapidement et SpaceX est devenue la principale force motrice de la commercialisation de l'espace. L'introduction en bourse de SpaceX, désormais largement attendue en juin 2026, pourrait constituer un tournant pour le secteur. Elle a déjà attiré l'attention des investisseurs mondiaux sur un secteur en pleine transformation, marqué par les lanceurs réutilisables, la baisse des coûts de lancement, les services satellitaires et une gamme croissante d'applications commerciales et de technologies spatiales émergentes.

Pourtant, la réalité dépasse largement le simple titre d'une introduction en bourse. L'espace s'impose comme une nouvelle frontière technologique, économique et stratégique majeure, une évolution mise en lumière par la mission Artemis II de la NASA en avril 2026. La première mission habitée autour de la Lune depuis plus de 50 ans a mis en évidence que l'expansion humaine au-delà de la Terre passe de l'ambition à la réalité. Pour de nombreux investisseurs, la question n'est plus de savoir si l'espace compte, mais comment y accéder de manière réfléchie.

## Au-delà de SpaceX : les arguments d'investissement plus larges dans le secteur spatial

Les avancées technologiques transforment l'économie de l'accès à l'espace, avec SpaceX en tête de cette évolution. Ses systèmes Falcon 9 réutilisables ont largement accru la cadence des lancements (Figure 1), l'entreprise ayant réalisé un record de 165 lancements orbitaux en 2025 et 650 missions au total au 20 mai 2026. Falcon Heavy, capable de transporter environ 64 tonnes, a augmenté la capacité de lancement, réduisant considérablement les coûts de lancement. Starship est conçu comme un système de transport entièrement réutilisable, capable d'acheminer plus de 100 tonnes en orbite et destiné à permettre des vols interplanétaires. Ces avancées soutiennent également Starlink, qui connecte désormais les utilisateurs via une constellation de plus de 10 000 satellites, et appuient le rôle de Starship dans le programme Artemis de la NASA. Dans le cadre de la mission visant à ramener des humains sur la Lune et, à terme, à atteindre Mars, SpaceX développe le Starship Human Landing System (HLS) pour Artemis III et Artemis IV. Cependant, la véritable portée de ces gains en termes de coûts et de capacités, ainsi que les ambitions plus larges de SpaceX, dépasse largement le cadre de SpaceX : ils ouvrent la voie à une économie spatiale commerciale de bien plus grande envergure.

**Figure 1 : Lancements de fusées réussis dans le monde**

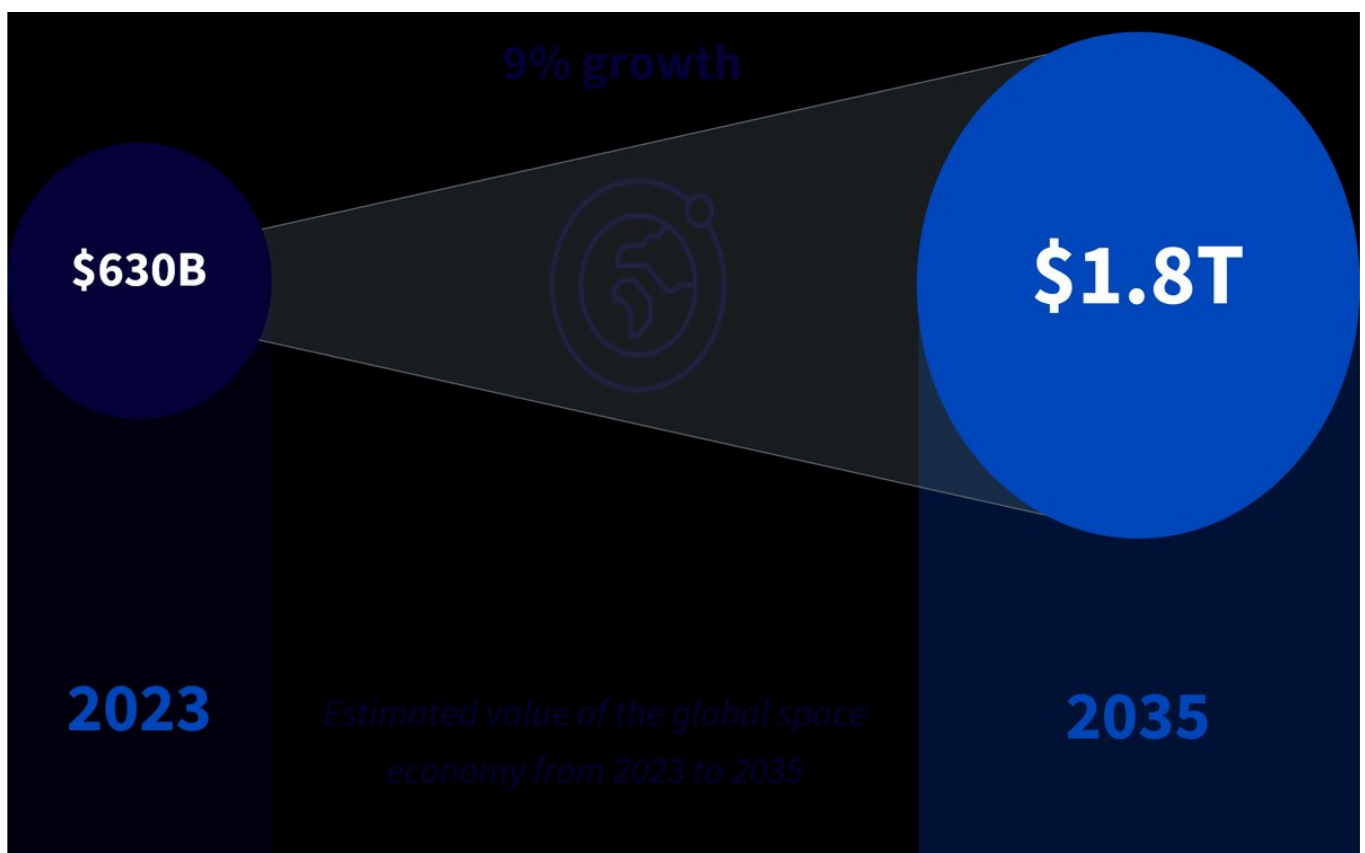


Source : Statistiques globales des lancements issues de [Launches by year | Space Stats](#), Lancements SpaceX issus de [Falcon Heavy launches - Wikipedia](#). Données au 1er avril 2026.

Ces avancées réduisent le coût par kilogramme mis en orbite, rendant les activités spatiales plus évolutives et commercialement viables, et élargissent le secteur spatial d'un domaine dirigé par les gouvernements à un écosystème commercial et technologique plus vaste. À mesure que l'accès à l'espace s'améliore, les satellites s'imposent comme le principal moteur de commercialisation dans l'économie spatiale. Ils permettent déjà l'accès au haut débit dans les régions isolées, la connectivité pour les opérations aériennes

et maritimes, ainsi que des communications résilientes lorsque les réseaux terrestres sont défaillants. Ils soutiennent également des services quotidiens tels que la navigation, les paiements numériques, la mobilité et la logistique de livraison, souvent de manière imperceptible pour les consommateurs. Parallèlement, le renseignement géospatial transforme les données issues de l'espace en décisions concrètes, fournissant des analyses qui facilitent le suivi du fret, la surveillance des cultures, la détection des émissions, l'analyse industrielle et la gestion des risques de catastrophe dans les secteurs des transports, de l'agriculture, de l'énergie, de l'assurance et de la finance. McKinsey et le Forum économique mondial estiment que l'économie spatiale mondiale pourrait passer de 630 Md\$ en 2023 à 1,8 T\$ d'ici 2035, ce qui impliquerait une croissance annuelle d'environ 9 % (figure 2).

**Figure 2 : Valeur estimée de l'économie spatiale mondiale de 2023 à 2035**



Source : Forum économique mondial, McKinsey & Company, « Espace : L'opportunité de 1,8 trillion de dollars pour la croissance économique mondiale, avril 2024. **Les prévisions ne constituent pas un indicateur de performance future et tout investissement comporte des risques et des incertitudes.**

Le regain d'intérêt des pouvoirs publics vient également renforcer cette tendance. Aux États-Unis, le programme Artemis de la NASA marque le retour de l'exploration humaine au-delà de l'orbite terrestre basse, tandis que Golden Dome1 souligne l'importance stratégique croissante de l'espace dans l'architecture nationale de défense antimissile. En Europe, des initiatives telles que Galileo, le réseau satellitaire IRIS<sup>2</sup> et la Stratégie 2040 de l'Agence spatiale européenne mettent en avant une attention croissante portée à la souveraineté technologique, aux communications sécurisées et à la compétitivité à long terme dans

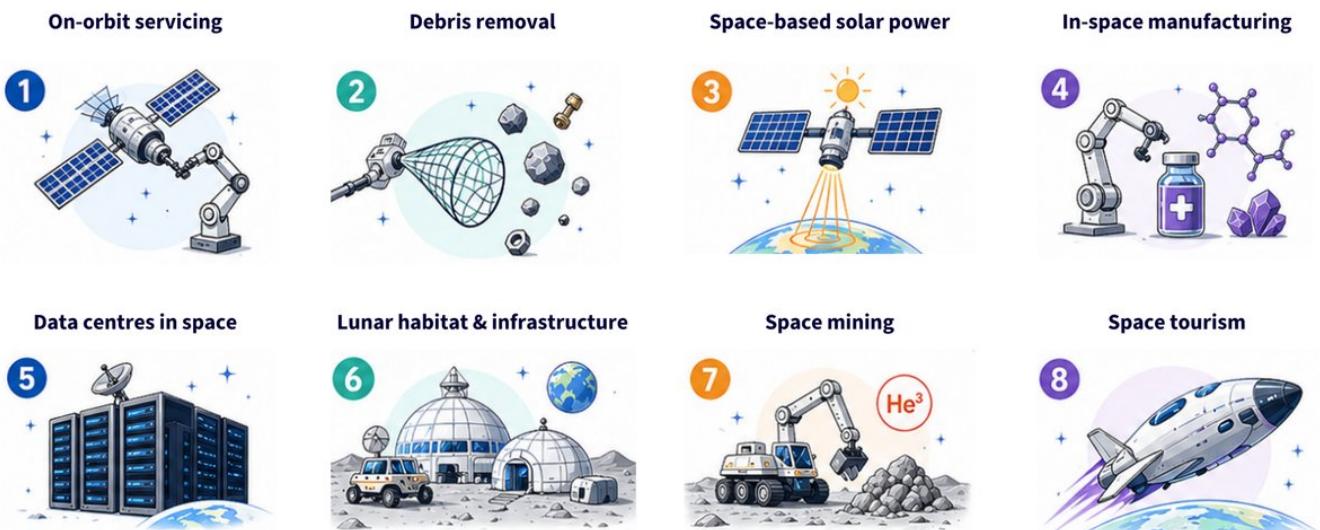
le domaine spatial. En Chine, l'espace est de plus en plus considéré comme un secteur stratégique émergent, la station spatiale Tiangong démontrant déjà les capacités nationales dans ce domaine et la mission Chang'e-8 mettant en avant les ambitions lunaires du pays. Les récentes demandes de la Chine pour plus de 200 000 satellites soulignent encore l'ampleur de la course à l'orbite.

Les récents progrès de l'intelligence artificielle (IA) et de la robotique devraient accélérer la commercialisation de l'espace, transformant les opportunités spatiales en réalité commerciale. Par exemple, l'intelligence artificielle contribue à transformer d'importants volumes de données satellitaires en informations exploitables pour la prise de décision, tout en améliorant la rapidité et l'efficacité de l'ingénierie spatiale et du développement de satellites. Les systèmes robotiques autonomes ouvrent la voie à des opérations spatiales plus avancées, notamment la maintenance, l'assemblage, l'inspection et la réparation. Avec le temps, ces capacités devraient rendre l'exploration lunaire, les missions scientifiques autonomes et la future fabrication dans l'espace plus pratiques et économiquement viables.

### La prochaine vague d'innovation spatiale

Au-delà des applications principales actuelles, une nouvelle génération de cas d'usage spatiaux commence à émerger (Figure 3), incluant les services en orbite, l'élimination des débris, l'énergie solaire spatiale, la fabrication en orbite, les centres de données dans l'espace, l'habitat et les infrastructures lunaires ainsi que l'exploitation minière spatiale. Ces applications émergentes illustrent le potentiel de croissance considérable de l'économie spatiale à long terme. Nombre de ces technologies en sont encore à un stade précoce ou n'ont pas encore fait leurs preuves, mais elles montrent que le potentiel à long terme de l'espace ne se limite pas à l'accès et à l'observation, mais concerne également la construction, la maintenance et, à terme, la production directement dans l'espace.

**Figure 3 : Applications émergentes – la prochaine frontière de l'économie spatiale**



Source : WisdomTree.

Deux des domaines les plus importants sont les services en orbite et l'élimination des débris. Les opérations de maintenance en orbite pourraient prolonger la durée de vie des satellites de valeur, renforcer leur résilience et réduire la nécessité de lancements de remplacement coûteux en permettant le ravitaillement, la réparation, le déplacement et les mises à niveau directement en orbite. L'élimination des débris est tout aussi essentielle, car la congestion croissante du trafic en orbite accroît le risque de collisions et menace la viabilité à long terme des principales orbites. Ensemble, ces activités contribuent à protéger les actifs spatiaux existants tout en créant un nouveau segment commercial de demande autour de la maintenance, de la sécurité et de la gestion du cycle de vie dans l'espace.

À plus long terme, la fabrication en orbite et les centres de données dans l'espace annoncent une phase plus transformatrice de cette thématique. Dans certains cas, les conditions de microgravité et de vide peuvent permettre la fabrication de produits, de matériaux et de procédés difficiles, voire impossibles à reproduire sur Terre, notamment des médicaments spécialisés et des matériaux avancés. Les centres de données spatiaux pourraient offrir une nouvelle forme d'infrastructure informatique, alimentée par l'énergie solaire en orbite et libérée de certaines contraintes, telles que le foncier et le refroidissement, qui pèsent sur les centres de données terrestres.

Bien que de nombreuses technologies spatiales émergentes en soient encore à un stade précoce et, dans certains cas, n'aient pas encore fait leurs preuves, le secteur continue de faire face à d'importants risques d'ingénierie, d'exécution, de réglementation et de financement, ainsi qu'à des délais de développement longs avant que la viabilité commerciale puisse être établie. La prochaine vague d'innovation spatiale devrait considérablement accroître la nécessité d'un accès à l'espace plus évolutif, fiable et rentable, ainsi que d'une chaîne logistique spatiale plus robuste.

### **Saisir le potentiel d'investissement de l'espace**

L'espace s'impose comme une plateforme fondamentale pour la prochaine vague d'innovation technologique et d'activité économique. Son influence devrait s'étendre à de nombreux secteurs, transformant les marchés existants tout en en créant de nouveaux. Les entreprises qui construisent cet écosystème ne se contentent pas de participer à une thématique ; elles contribuent à poser les bases de plusieurs décennies de progrès technologique, de capacités stratégiques et d'expansion économique.

Chez WisdomTree, nous mesurons l'ampleur de cette opportunité et avons conçu le [WisdomTree Space Economy UCITS ETF \(WSPC\)](#) afin d'offrir une exposition précoce et diversifiée aux entreprises qui façonnent l'économie spatiale mondiale. La stratégie vise à capter le potentiel d'investissement de l'économie spatiale au travers d'un portefeuille couvrant ses principaux segments, notamment le lancement et l'infrastructure, l'espace commercial, l'espace de défense et les technologies émergentes. Ce faisant, il offre aux investisseurs une exposition à l'ensemble de l'écosystème des sociétés susceptibles de bénéficier de la prochaine phase de croissance en orbite et au-delà.

### **Figure 4: WisdomTree's four space verticals and strategy exposure**

Source : WisdomTree. Basé sur les positions lors du rééquilibrage avant lancement en mai 2026. **Il est impossible d'investir directement dans un indice. La performance passée ne préjuge pas des performances futures et tout investissement peut perdre de la valeur.**

**Les lancements et les infrastructures** de soutien constituent l'épine dorsale du secteur, profitant de l'augmentation du rythme des lancements et de la baisse des coûts à mesure que la demande progresse dans les missions commerciales, de défense et scientifiques.

**Le secteur spatial commercial** couvre l'utilisation croissante des services spatiaux sur Terre, allant de la connectivité et de l'intelligence à d'autres applications axées sur les données, avec une thèse d'investissement soutenue par la commercialisation croissante de l'espace dans de nombreux secteurs.

**L'espace de défense** reflète l'importance stratégique de l'espace dans les intérêts nationaux et la sécurité, tout en jouant un rôle de catalyseur pour l'innovation susceptible d'être déployée ultérieurement à plus grande échelle dans les usages commerciaux et civils.

**Les technologies émergentes** offrent une exposition à des applications de pointe telles que la maintenance en orbite, la fabrication en orbite et les centres de données spatiaux, permettant d'accéder à la prochaine vague de croissance potentiellement transformatrice du secteur.

### **Identifier les opportunités les plus pertinentes dans le secteur spatial**

L'ETF [WisdomTree Space Economy UCITS ETF](#) utilise une approche par secteurs pour évaluer l'implication de chaque entreprise dans l'économie spatiale et un cadre de pertinence pour identifier les acteurs clés qui façonnent l'avenir du secteur. La stratégie utilise un processus de pondération en deux étapes afin d'orienter l'exposition vers les segments jugés les plus déterminants pour le développement de l'économie spatiale, ainsi que vers les sociétés les plus pertinentes pour cette évolution et les mieux placées pour bénéficier du potentiel de croissance futur du secteur.

Dans une analyse descendante, chaque secteur vertical se voit d'abord attribuer un **Score thématique** (de 1 (faible) à 4 (élevé)) reflétant son importance actuelle dans le développement de l'économie spatiale, en tenant compte de la maturité commerciale, de la pertinence et du potentiel de croissance (Figure 5).

Dans une analyse ascendante, chaque société reçoit un **Score de pertinence** (de 1 (faible) à 3 (élevé) et 4 (Leader)) reflétant l'importance de ses activités spatiales et, le cas échéant, des revenus associés.

### **Figure 5 : Scores thématiques attribués aux segments spatiaux dans la stratégie WisdomTree**

Source : WisdomTree, mai 2026. **Il est impossible d'investir directement dans un indice. La performance passée ne préjuge pas des performances futures et tout investissement peut perdre de la valeur.**

Au cours du processus de pondération, la pondération initiale égale de chaque société est d'abord ajustée en fonction de sa classification verticale (étape 1), puis de son score de pertinence (étape 2) (Figure 6). La composition ajustée fait l'objet d'un réajustement des pondérations afin que la somme atteigne 100 %, sous réserve de critères supplémentaires de liquidité, de plafonnement et de pondération minimale. Le

résultat est un portefeuille qui s'oriente vers les entreprises et secteurs les plus pertinents de l'économie spatiale, tout en conservant un profil de liquidité solide.

### **Figure 6 : Processus de pondération en deux étapes**

Étape 1 – Ajustement du score thématique

Étape 2 – Ajustement du score de pertinence

Source : WisdomTree.

Les 10 principales positions qui en résultent, établies selon le cadre d'analyse des segments sectoriels et de la pertinence (Figure 7), comprennent un ensemble de sociétés particulièrement pertinentes dans les principaux segments de l'économie spatiale, notamment « Lancements & Infrastructures » et « Espace commercial ». Cela reflète le rôle essentiel de la capacité de lancement dans la généralisation de la commercialisation de l'espace, tout en mettant en avant les entreprises qui contribuent à l'essor des applications et services spatiaux commerciaux.

### **Figure 7: Les 10 principales positions de la stratégie**

Source : WisdomTree. Basé sur les positions lors du rééquilibrage avant lancement en mai 2026. **Il est impossible d'investir directement dans un indice. La performance passée ne préjuge pas des performances futures et tout investissement peut perdre de la valeur.**

### **Conclusion**

L'économie spatiale représente bien plus que la prochaine frontière technologique. C'est le début d'une nouvelle ère d'expansion stratégique, commerciale et humaine au-delà de la Terre. À mesure que les coûts de lancement diminuent, que les cas d'usage commerciaux se diversifient et que les applications émergentes passent du concept à la réalité, l'espace a le potentiel de transformer les secteurs, de redéfinir les infrastructures et d'ouvrir de nouveaux marchés. En offrant une exposition diversifiée aux entreprises les plus impliquées dans cette transformation, la stratégie WisdomTree Space Economy vise à capter le potentiel de croissance à long terme d'une économie qui s'étend au-delà de la Terre.

Les investissements liés à l'économie spatiale comportent des risques associés aux technologies émergentes, à l'évolution de la réglementation, aux développements géopolitiques et à la variation de la demande commerciale. Les entreprises opérant dans les secteurs liés à l'espace peuvent être confrontées à des coûts importants de recherche et développement, à des délais de projet longs, à des échecs de lancement, à des perturbations opérationnelles, à des risques de cybersécurité et à une dépendance aux contrats ou financements publics. De nombreuses sociétés du secteur peuvent avoir un historique opérationnel limité ou ne pas encore être rentables. L'ETF peut également présenter une exposition concentrée à certains secteurs, industries ou thématiques, ce qui peut entraîner une volatilité plus élevée par rapport aux marchés actions plus larges. La valeur de tout investissement peut évoluer à la baisse comme à la hausse et les investisseurs peuvent perdre une partie ou la totalité de leur capital investi.

1 Golden Dome désigne un projet de système de défense antimissile américain conçu pour détecter, suivre et éventuellement intercepter des menaces de missiles avancées, y compris des armes hypersoniques et des menaces d'origine spatiale.

## Important Risks Related to this Article

### INFORMATIONS IMPORTANTES

**Communications commerciales publiées dans l'EEE** Ce document est publié et approuvé par WisdomTree Ireland Limited, une société autorisée et réglementée par la Central Bank of Ireland.

**Communications commerciales émises dans des juridictions en dehors de l'EEE** Ce document est publié et approuvé par WisdomTree UK Limited, une société autorisée et réglementée par la Financial Conduct Authority du Royaume-Uni.

WisdomTree Ireland Limited et WisdomTree UK Limited sont toutes les deux désignées comme « WisdomTree » (le cas échéant). Notre Politique sur les conflits d'intérêts et notre Inventaire sont disponibles sur demande.

Cette publication est émise à l'intention de tous les investisseurs ; toutefois, les produits Wisdom Tree décrits dans le présent document et tout matériel de marketing connexe peuvent faire l'objet de restrictions dans certains pays et être uniquement commercialisables auprès de catégories d'investisseurs particulières conformément aux lois et réglementations applicables. Si un produit n'est pas autorisé ou que sa distribution est restreinte dans une juridiction, il incombe à toute personne ou entité en possession de ces informations de se renseigner sur toutes les restrictions applicables et de s'y conformer. Avant toute décision de placement, les investisseurs sont invités à consulter leurs conseillers juridiques, réglementaires, fiscaux et financiers afin d'évaluer la pertinence et les conséquences d'un investissement dans ces produits. Des informations concernant les produits Wisdom Tree peuvent être consultées sur le site [wisdomtree.eu](http://wisdomtree.eu). WisdomTree ne fournit pas de conseil en investissement adapté à la situation individuelle de l'investisseur. Les performances passées ne constituent pas un indicateur fiable des performances futures. Les performances historiques indiquées dans ce document peuvent s'appuyer sur des tests a posteriori. Ce type de test consiste à conduire une simulation à partir de données historiques pour évaluer la pertinence d'une stratégie d'investissement et calculer sa performance théorique. La performance ainsi obtenue est purement hypothétique et uniquement mentionnée à titre indicatif. À noter que les performances testées a posteriori ne sauraient représenter les performances réelles ni être interprétées comme une indication des performances réelles ou futures. La valeur de tout investissement peut être affectée par les fluctuations de change. Toute décision d'investissement devrait être prise sur la base des informations présentées dans le prospectus correspondant et après sollicitation de conseils financiers, fiscaux et juridiques. Le contenu du présent document ne saurait constituer un conseil d'investissement ni une offre de vente, ou une sollicitation liée à une offre d'achat des produits qu'il décrit ou d'investissement dans lesdits produits.

Un investissement dans des produits cotés en bourse (ETP) dépend de la performance de l'indice sous-jacent, moins les coûts, mais ne doit pas égaler exactement cette performance. Les ETP présentent de nombreux risques, notamment les risques de marché généraux liés à l'indice sous-jacent concerné, les risques de crédit sur le fournisseur des swaps sur indice utilisés dans les ETP, les risques de change,

les risques de taux d'intérêt, les risques d'inflation, les risques de liquidité, et les risques juridiques et réglementaires.

Ce document n'est pas et ne doit en aucun cas être interprété comme, une publicité ou une offre publique de vente d'actions aux États-Unis ou dans toute province ou tout territoire des États-Unis, où ni les émetteurs ni leurs produits ne sont agréés ou inscrits, où la distribution des produits n'est pas autorisée et où aucun prospectus des émetteurs n'a été déposé auprès d'une quelconque commission des valeurs mobilières ou autorité de réglementation. L'introduction, la transmission et la distribution (directes ou indirectes) de ce document ou des informations qu'il contient sont interdites aux États-Unis. Ni les émetteurs ni aucun titre émis par eux n'a été ni ne sera enregistré en vertu de la Loi américaine de 1933 sur les valeurs mobilières (United States Securities Act of 1933) ou de la Loi américaine de 1940 sur les sociétés d'investissement (Investment Company Act of 1940) et aucun d'eux n'a été ni ne sera qualifié en vertu des dispositions légales applicables de tout État relatives aux valeurs mobilières.

Ce document peut contenir des commentaires indépendants sur le marché rédigés par WisdomTree sur la base des informations publiques disponibles. Bien que WisdomTree s'efforce d'assurer l'exactitude du contenu de ce document, WisdomTree ne peut en garantir l'exactitude. Les fournisseurs de données tiers sollicités pour obtenir les informations contenues dans le présent document ne donnent aucune garantie ou représentation de quelque sorte en rapport avec ces données. Lorsque WisdomTree exprime ses propres opinions concernant le produit ou l'activité du marché, ces opinions sont susceptibles de changer. WisdomTree, ses alliés et leurs dirigeants, directeurs, partenaires ou employés respectifs déclinent toute responsabilité pour toute perte directe ou indirecte découlant de l'utilisation de ce document ou de son contenu.

Ce document peut contenir des déclarations prospectives, y compris notre opinion ou nos attentes actuelles concernant la performance de certains secteurs et/ou catégories d'actions. Les déclarations prospectives sont sujettes à certains risques, incertitudes et hypothèses. Il n'existe aucune garantie quant à l'exactitude de ces déclarations et les résultats réels peuvent différer sensiblement des résultats prévus dans ces déclarations. WisdomTree recommande fortement de prendre ces déclarations prospectives avec la plus grande précaution.

### **WisdomTree Issuer ICAV**

Certains fonds pris en considération dans le présent document sont émis par WisdomTree Issuer ICAV (l'« Émetteur WT »). L'Émetteur WT est un véhicule irlandais de gestion collective d'actifs à compartiments multiples (Irish Collective Asset-management Vehicle, « ICAV ») et à responsabilité séparée entre ses compartiments, agréé et réglementé par la Banque centrale d'Irlande (BCI) en tant qu'organisme de placement collectif en valeurs mobilières (OPCVM) en vertu du droit irlandais. Chaque fonds est représenté par une catégorie d'actions (les « Actions ») distincte émise par l'Émetteur WT.

Le Fonds est décrit dans un Document d'informations clés (DIC) ou Document d'informations clés pour l'investisseur (DICI) à l'intention des investisseurs britanniques, et dans le prospectus de l'Émetteur WT (« Prospectus WT »). Un exemplaire du Prospectus WT et du DIC / DICI est mis à disposition, pour

l'Éspace Économique Européen (l'«EEE »)/le Royaume-Uni uniquement, en anglais, sur le [site www.wisdomtree.eu](http://www.wisdomtree.eu). Lorsque les réglementations nationales l'exigent, le DIC sera également disponible dans la langue locale de l'État membre de l'EEE concerné. Les investisseurs sont invités à lire le Prospectus WT avant d'investir et à consulter la section du Prospectus WT intitulée « Risk Factors » pour plus de détails sur les risques associés à un investissement dans les Actions.

La synthèse des [droits de l'investisseur](#) associés à un placement dans le fonds est disponible en anglais sur le site Internet de WisdomTree Europe. WisdomTree Management Limited peut décider de résilier les accords portant sur la commercialisation de ses organismes de placement collectif. Dans ces circonstances, les actionnaires sujets de l'État membre de l'EEE concerné seront informés de cette décision et se verront offrir la possibilité de racheter leur participation dans le fonds, sans frais ni retenues durant une période minimum de 30 jours ouvrables à compter de la date de notification en question.

### **Pour les investisseurs en Suisse :**

Le présent document constitue un document promotionnel relatif au(x) produit(s) financier(s) y mentionné(s).

Le prospectus (disponible uniquement en anglais) ainsi que les documents d'informations clés pour l'investisseur (DIC) (disponibles en allemand, français et italien) sont accessibles sur le site internet de WisdomTree : <https://www.wisdomtree.eu/en-ch/resource-library/prospectus-and-regulatory-reports>

**Pour les produits UCITS de WisdomTree uniquement:** Le représentant et agent payeur des compartiments en Suisse est Société Générale Paris, Zurich Branch, Talacker 50, PO Box 5070, 8021 Zurich, Suisse. Le prospectus, les documents d'informations clés pour l'investisseur (DICI), les statuts ainsi que les rapports annuels et semestriels des compartiments sont disponibles gratuitement auprès du représentant et agent payeur. Concernant la distribution en Suisse, le lieu d'exécution et la juridiction compétente correspondront au siège du représentant et agent payeur. Certains des compartiments mentionnés dans ce document peuvent ne pas avoir été enregistrés auprès de l'Autorité fédérale de surveillance des marchés financiers (« FINMA »). En Suisse, les compartiments qui ne sont pas enregistrés auprès de la FINMA ne peuvent être proposés qu'aux investisseurs qualifiés.

### **À l'intention des investisseurs en France :**

Les informations présentées dans le présent document sont préparées à la seule intention des investisseurs professionnels (au sens de la directive MiFID) qui investissent pour leur propre compte. Par ailleurs, ce document ne saurait aucunement être distribué auprès du public. La distribution du Prospectus et l'ore, la vente ou remise d'Actions dans d'autres juridictions peuvent être restreintes ou interdites par la loi. WT Issuer est un OPCVM régi par la législation irlandaise et agréé par la Financial Regulatory (autorité de réglementation financière) en tant qu'OPCVM conforme à la réglementation européenne,

mais n'est pas tenu néanmoins de respecter les mêmes règles que celles qui s'appliquent pour un produit similaire agréé en France. Le Fonds a été enregistré à des fins de commercialisation en France par la Financial Markets Authority (Autorité des marchés financiers) et peut être distribué auprès des investisseurs

situés en France. Des copies de tous les documents (c'est-à-dire le Prospectus, le Document d'informations clés pour l'investisseur, tout supplément ou addenda y aèrent, les derniers rapports annuels ainsi que l'Acte et les statuts constitutifs) sont disponibles en France, gratuitement auprès de l'agent centralisateur français, Societe Generale au 29, Boulevard Haussmann, 75009, Paris, France. Toute souscription d'Actions du Fonds s'effectuera selon les conditions prévues dans le prospectus et tout supplément ou addenda y aèrent.