

WisdomTree nimmt SpaceX in seine Weltraumstrategie auf

Veröffentlicht am 29. Juni 2026

Elvira Kuramshina

Associate Director, Quantitative Research

Die wichtigsten Erkenntnisse

- Der Börsengang (IPO) von SpaceX markiert einen Wendepunkt: Er bringt den branchenprägenden Marktführer der Weltraumwirtschaft an die Aktienmärkte und verändert damit die Art und Weise, wie Anleger das Thema erschließen können.
- SpaceX steht im Zentrum des Weltraum-Ökosystems: Durch Startdienste, Satelliten und Infrastruktur spielt das Unternehmen eine zentrale Rolle bei der Kommerzialisierung des Weltraums und könnte eine bedeutende Allokation in einer speziellen Strategie rechtfertigen.
- Die Chancen gehen über SpaceX hinaus: Ein kostengünstigerer, skalierbarer Zugang zur Umlaufbahn eröffnet ein breiteres Ökosystem aus Konnektivität, Verteidigung, Geodatenauswertung und neuen Anwendungen.
- Eine wachsende Zahl von Unternehmen baut die Weltraumwirtschaft auf: Akteure aus den Bereichen Raketenstarts, Mondinfrastruktur, Satellitendienste und Robotik setzen den Zugang zum Weltraum in konkrete kommerzielle Anwendungsfälle um.
- Ein strukturierter Ansatz ist unerlässlich: Die Strategie von WisdomTree nutzt einen vertikalen, relevanzbasierten Rahmen, um die wichtigsten Segmente der Weltraumwirtschaft und die Unternehmen zu priorisieren, die die Methodik als hochrelevant ermittelt. Dabei wird SpaceX einbezogen, während gleichzeitig ein diversifiziertes Engagement im breiteren Ökosystem gewahrt bleibt.
- Verbundene Produkte WisdomTree Space Economy UCITS ETF - USD Acc Mehr erfahren

Der Börsengang (IPO) von SpaceX ist mehr als nur ein vielbeachtetes Marktereignis. Er ist ein entscheidender Moment für Anleger in der Weltraumwirtschaft. Seit Jahren verfolgen Anleger, wie SpaceX einen Meilenstein nach dem anderen erklimmt. Bislang gab es jedoch keine einfache Möglichkeit, sich über die Aktienmärkte zu engagieren. Mit der Notierung von SpaceX ändert sich das, da der branchenprägende Marktführer der Weltraumwirtschaft nun direkt im Anlageuniversum vertreten ist.

In einer gezielten Weltraumstrategie sollte ein Unternehmen, das viele Anleger als zentral für dieses Thema betrachten, nicht am Rande eines Portfolios stehen. SpaceX ist eines der deutlichsten Symbole für die Kommerzialisierung des Weltraums und damit ein naheliegender Kandidat für eine bedeutende Gewichtung in einer fokussierten Weltraumallokation. Die eigentliche Frage für Anleger lautet nicht, ob SpaceX ihre größte Position im Weltraumsektor sein sollte. Vielmehr geht es darum, wie sie ein

bedeutendes Engagement in SpaceX mit einem diversifizierten Zugang zur breiteren Weltraumwirtschaft verbinden können, zu deren Aufbau das Unternehmen beiträgt.

Die Argumente für SpaceX als bedeutende Position

Die Argumente für SpaceX als Top-Position beginnen mit seiner zentralen Rolle bei der Neugestaltung der Wirtschaftlichkeit des Weltraumsektors. Durch wiederverwendbare Trägersysteme hat das Unternehmen dazu beigetragen, den Zugang zur Umlaufbahn von einer seltenen, staatlich gelenkten Aktivität in eine eher kommerzielle, skalierbare und zunehmend routinemäßige Möglichkeit zu verwandeln. Dieser Wandel spiegelt sich in seiner operativen Dominanz wider: SpaceX führte im Jahr 2025 165 Starts in den Orbit durch, was mehr als 52 % aller weltweiten Starts ausmachte. Zugleich brachte das Unternehmen etwa 85 % aller Satelliten ins All und transportierte 2,23 Millionen Kilogramm an Raumfahrzeugmasse von insgesamt 2,7 Millionen Kilogramm weltweit.

Angaben von SpaceX zufolge ist Starship als vollständig wiederverwendbares Transportsystem konzipiert, das in wiederverwendbarer Konfiguration mehr als 100 Tonnen in den Orbit befördern kann, während sich Starlink selbst als die weltweit fortschrittlichste Satellitenkonstellation in der erdnahen Umlaufbahn mit rund 10.000 Satelliten beschreibt. In Verbindung mit dieser Größenordnung verleihen diese Fähigkeiten SpaceX eine operative Reichweite und einen Einfluss auf das Ökosystem, die von keiner gezielten Weltraumstrategie außer Acht gelassen werden können.

Abbildung 1: SpaceX und seine operative Dominanz

Fonte: SpaceX, Bloomberg.

SpaceX ist der zentrale Akteur in der Weltraumindustrie, da das Unternehmen in mehreren Segmenten vertreten ist, die die Weltraumwirtschaft prägen. Es ist nicht nur ein Trägerraketenunternehmen, sondern auch ein Satellitenbetreiber, ein Anbieter von Kommunikationsinfrastruktur, ein wichtiger Partner der NASA bei der Erforschung des Mondes und das Unternehmen, das am engsten mit der langfristigen Vision verbunden ist, menschliche Aktivitäten jenseits der Erde wirtschaftlich tragfähig zu machen. Mit anderen Worten: SpaceX beteiligt sich nicht nur an der Weltraumwirtschaft, sondern prägt auch ihre Richtung.

Gleichzeitig spricht das Argument für SpaceX als führende Beteiligung auch dafür, über den Titel hinauszuschauen. Durch die Ermöglichung eines kostengünstigeren, häufigeren und skalierbaren Zugangs zum Weltraum trägt SpaceX dazu bei, weitaus umfassendere kommerzielle Möglichkeiten für Satellitenkonnektivität, Geodatenanalyse, Verteidigungsraumfahrt, Wartung im Orbit sowie vielfältige neue Anwendungen zu erschließen – darunter Fertigung im Weltraum, weltraumgestützte Rechenzentren, Mondinfrastruktur und Weltraumbergbau.

Die Argumente jenseits von SpaceX

Wenn SpaceX die Richtung der Weltraumwirtschaft vorgibt, stellt sich als Nächstes die Frage, wer an seiner Seite mitwirkt. Die wahre Bedeutung des Erfolgs von SpaceX liegt nicht nur darin, was das Unternehmen geschaffen hat, sondern auch in dem, was es ermöglicht. Durch die Senkung der Kosten für den Zugang in den Orbit und die Erhöhung der Startfrequenz bietet SpaceX einem breiteren Ökosys-

tem von Unternehmen die Möglichkeit, neue Technologien, Dienstleistungen und weltraumgestützte Geschäftsmodelle zu entwickeln.

Die Weiterentwicklung der Weltraumwirtschaft ist keine Geschichte, die sich auf ein einziges Unternehmen beschränkt. Eine wachsende Zahl von Unternehmen konzentriert sich auf verschiedene Ebenen des Weltraum-Ökosystems, vom Start über die Infrastruktur im Weltraum und die Mondforschung bis hin zu Konnektivität, Geodaten, weltraumgestützter Sensorik und weltraumgestützten Raketenabwehrarchitekturen sowie weiteren neuen Weltraumtechnologien.

Mehrere neue und etablierte Akteure tragen bereits zu dieser nächsten Wachstumsphase bei. Rocket Lab hilft dabei, die Startkapazitäten und Dienstleistungen im Weltraum auszubauen, und positioniert sich als vertikal integrierter Anbieter von Startdiensten, Satellitenkomponenten und Missionslösungen. Intuitive Machines unterstützt die Rückkehr zum Mond durch Mondlandefähren und Infrastruktur und fördert so die Entwicklung einer zukünftigen cislunaren Wirtschaft. Redwire fokussiert sich auf Weltrauminfrastruktur und Fertigungstechnologien im Orbit, darunter fortschrittliche Materialien und Produktionsmöglichkeiten, die durch Mikrogravitation ermöglicht werden.

Gleichzeitig verschieben Unternehmen wie AST SpaceMobile die Grenzen der satellitengestützten Konnektivität und streben danach, direktes Breitband aus dem Weltraum auf Endgeräte zu übertragen, während MDA Space eine Schlüsselrolle bei Satellitensystemen, Robotik und Geodatenanalyse spielt und sowohl kommerzielle als auch staatliche Missionen unterstützt. Gemeinsam veranschaulichen diese Unternehmen, wie sich die Weltraumwirtschaft zu einem vielschichtigen Ökosystem entwickelt, das Starts, Infrastruktur, Konnektivität, Daten, Robotik und neue Anwendungen umfasst.

Für Anleger unterstreicht das einen wichtigen Aspekt: Auch wenn SpaceX der Impulsgeber sein mag, könnte das Wachstum der Weltraumwirtschaft von einem weitaus breiteren Spektrum an Akteuren vorangetrieben werden. Die Chance liegt nicht nur darin, Anteile am Marktführer zu halten, sondern auch darin, sich in den Unternehmen zu engagieren, die die Infrastruktur, die Dienste und die Anwendungen aufbauen, die die nächste Phase der Weltraumwirtschaft prägen werden.

Ein disziplinierter Ansatz für Anlagen im Weltraum

Um die Weltraumwirtschaft abzudecken, ist ein strukturierter Ansatz erforderlich, mit dem sowohl die relevantesten Tätigkeitsbereiche als auch die Unternehmen, die diese vorantreiben, identifiziert werden können. Die WisdomTree Space Economy-Strategie nutzt ein proprietäres Framework, das die Bewertung von Weltraumsegmenten mit der Bewertung einzelner Unternehmen verbindet und so eine disziplinierte und zukunftsorientierte Allokation unterstützt.

Der erste Schritt konzentriert sich auf die Marktsegmente. Die Weltraumwirtschaft ist in vier Schlüsselbereiche unterteilt: Starts und Infrastruktur, kommerzieller Weltraum, Verteidigung und Weltraum sowie neue Technologien. Jedem Marktsegment wird ein Thematic Score zugewiesen, der auf seiner Bedeutung für den Fortschritt der Weltraumwirtschaft basiert. Dadurch wird sichergestellt, dass das Portfolio auf jene Teile des Ökosystems ausgerichtet ist, die heute am wichtigsten sind und voraussichtlich die Entwicklung von morgen voranbringen werden (Abbildung 2).

Abbildung 2: Die vier Weltraumsegmente und das Strategieengagement von WisdomTree

Quelle: WisdomTree. Basierend auf den Beständen für Neugewichtung im Juni 2026. **Es ist nicht möglich, direkt in einen Index zu investieren. Die historische Wertentwicklung ist kein Hinweis auf die künftige Wertentwicklung, und Anlagen können im Wert sinken.**

Im zweiten Schritt werden Unternehmen bewertet, die in diesen Segmenten tätig sind. Jedem Unternehmen wird ein Relevancy Score zugewiesen, der die Bedeutung seiner weltraumbezogenen Aktivitäten widerspiegelt. So kann die Strategie zwischen Unternehmen mit nur peripherem Engagement und solchen unterscheiden, die eine zentrale Rolle bei der Förderung der Weltraumwirtschaft spielen.

In diesem Rahmen wurde SpaceX nach der Neugewichtung, die nach Börsenschluss am 26. Juni 2026 in Kraft trat, mit einer anfänglichen Gewichtung von 5,04 % in die Strategie aufgenommen. Dieses Engagement soll im Laufe der Zeit schrittweise ausgebaut werden, wobei die Gesamtgewichtung gemäß der Indexmethodik bis zum nächsten Rebalancing im September voraussichtlich auf über 10 % steigen wird. Das entspricht der Position von SpaceX als „Marktführer“ innerhalb des Rahmens, basierend auf seiner zentralen Rolle bei der Weiterentwicklung der Weltraumwirtschaft insgesamt und seiner dominierenden Stellung im Segment „Starts und Infrastruktur“.

Abbildung 3: Top-10-Positionen der WisdomTree Space Economy-Strategie

Quelle: WisdomTree. Basierend auf den Beständen für Neugewichtung im Juni 2026. **Es ist nicht möglich, direkt in einen Index zu investieren. Die historische Wertentwicklung ist kein Hinweis auf die künftige Wertentwicklung, und Anlagen können im Wert sinken.**

Durch die Kombination von Priorisierung auf Segmentebene mit Relevanz auf Unternehmensebene soll die Strategie ein gezieltes Engagement in den wichtigsten Segmenten und Akteuren der Weltraumwirtschaft ermöglichen und gleichzeitig einen diversifizierten Zugang zu deren breiterem Wachstumspotenzial gewährleisten.

Anlagen in Unternehmen, die in der Weltraumwirtschaft tätig sind, sind mit Risiken verbunden, darunter Aktienmarktrisiken, thematische Konzentrationsrisiken und das Risiko, dass erwartete technologische oder kommerzielle Entwicklungen nicht eintreten. Viele Unternehmen, die in neuen weltraumbezogenen Branchen tätig sind, verfügen möglicherweise nur über eine kurze Betriebshistorie, sind möglicherweise noch nicht rentabel und können erheblichen Kursschwankungen unterliegen. Anlagen in thematische Strategien können stärker konzentriert sein als breiter angelegte Marktinvestments und eine unterdurchschnittliche Wertentwicklung aufweisen, wenn sich das Thema anders als erwartet entwickelt. Der Wert

von Anlagen kann sowohl steigen als auch fallen, und Anleger erhalten unter Umständen nicht den ursprünglich investierten Betrag zurück.

1 Quelle: [SpaceX – Mission-Webseite](#), Stand: 21. Juni 2026.

2 Quelle: SpaceX-Starts laut [List of Falcon 9 and Falcon Heavy launches - Wikipedia](#). 1. April 2026.

3 Quelle: Bloomberg Finance L.P., Stand: 18. Juni 2026.

Important Risks Related to this Article

IMPORTANT INFORMATION

Marketing communications issued in the European Economic Area (“EEA”): This document has been issued and approved by WisdomTree Ireland Limited, which is authorised and regulated by the Central Bank of Ireland.

Marketing communications issued in jurisdictions outside of the EEA: This document has been issued and approved by WisdomTree UK Limited, which is authorised and regulated by the United Kingdom Financial Conduct Authority.

WisdomTree Ireland Limited and WisdomTree UK Limited are each referred to as “WisdomTree” (as applicable). Our Conflicts of Interest Policy and Inventory are available on request.

This marketing communication is intended for all investors; however, the WisdomTree products described in this document and related materials may be restricted in certain jurisdictions and may only be available to particular categories of investors in accordance with applicable laws and regulations. Where a product is not authorised or its distribution is restricted in your jurisdiction, it is the responsibility of any person or entity in possession of this information to inform themselves of, and comply with, all relevant restrictions. Before making any investment, investors should seek appropriate legal, regulatory, tax and investment advice to assess the suitability and implications of investing in these products. Information about WisdomTree products is available at wisdomtree.eu. WisdomTree does not offer investment advice tailored to individual circumstances. Past performance is not a reliable indicator of future performance. Any historical performance included in this document may be based on back testing. Back testing is the process of evaluating an investment strategy by applying it to historical data to simulate what the performance of such strategy would have been. Back tested performance is purely hypothetical and is provided in this document solely for informational purposes. Back tested data does not represent actual performance and should not be interpreted as an indication of actual or future performance. The value of any investment may be affected by exchange rate movements. Any decision to invest should be based on the information contained in the appropriate prospectus and after seeking independent investment, tax and legal advice. The content of this document does not constitute investment advice nor an offer for sale nor a solicitation of an offer to buy any product or make any investment.

An investment in exchange-traded products (“ETPs”) is dependent on the performance of the underlying index, less costs, but it is not expected to match that performance precisely. ETPs involve numerous risks including among others, general market risks relating to the relevant underlying index, credit risks on the provider of index swaps utilised in the ETP, exchange rate risks, interest rate risks, inflationary risks, liquidity risks and legal and regulatory risks.

The information contained in this document is not, and under no circumstances is to be construed as, an advertisement or any other step in furtherance of a public offering of shares in the United States or any

province or territory thereof, where none of the issuers or their products are authorised or registered for distribution and where no prospectus of any of the issuers has been filed with any securities commission or regulatory authority. No document or information in this document should be taken, transmitted or distributed (directly or indirectly) into the United States. None of the issuers, nor any securities issued by them, have been or will be registered under the United States Securities Act of 1933 or the Investment Company Act of 1940 or qualified under any applicable state securities statutes.

This document may contain independent market commentary prepared by WisdomTree based on publicly available information. Although WisdomTree endeavours to ensure the accuracy of the content in this document, WisdomTree does not warrant or guarantee its accuracy or correctness. Any third party data providers used to source the information in this document make no warranties or representation of any kind relating to such data. Where WisdomTree has expressed its own opinions related to product or market activity, these views may change. Neither WisdomTree, nor any affiliate, nor any of their respective officers, directors, partners, or employees accepts any liability whatsoever for any direct or consequential loss arising from any use of this document or its contents.

This document may contain forward looking statements including statements regarding our belief or current expectations with regards to the performance of certain assets classes and/or sectors. Forward looking statements are subject to certain risks, uncertainties and assumptions. There can be no assurance that such statements will be accurate and actual results could differ materially from those anticipated in such statements. WisdomTree strongly recommends that you do not place undue reliance on these forward-looking statements.

WisdomTree Issuer ICAV

Certain funds referred to in this document are issued by WisdomTree Issuer ICAV (“WT Issuer”). WT Issuer is an open-ended, umbrella-type Irish Collective Asset-management Vehicle with segregated liability between sub-funds and is authorised by the Central Bank of Ireland (“CBI”) as an Undertaking for Collective Investment in Transferable Securities (“UCITS”) under Irish law. Each fund is represented by a separate class of shares (the “Shares”) issued by WT Issuer.

The Fund is described in a Key Information Document (KID) or Key Investor Information Document (KIID) for UK investors, and the prospectus of WT Issuer (“WT Prospectus”). A copy of the WT Prospectus and the KID / KIID is available, for EEA/UK only, in English at www.wisdomtree.eu. Where required under national rules, the KID will also be available in the local language of the relevant EEA Member State. Investors should read the WT Prospectus before investing and should refer to the section of the WT Prospectus entitled »Risk Factors¼ for further details of risks associated with an investment in the Shares.

The [summary of investor rights](#) associated with an investment in the fund is available in English on WisdomTree Europe’s website. WisdomTree Management Limited may decide to terminate the arrangements made for the marketing of its collective investment undertakings. In such circumstances, shareholders in the affected EEA Member State will be notified of this decision and will be provided with the opportunity to

redeem their shareholding in the fund free of any charges or deductions for at least 30 working days from the date of such notification.

For Investors in Switzerland:

This document constitutes an advertisement of the financial product(s) mentioned herein.

The prospectus (in English only) and the key investor information documents (KID) (in German, French and Italian) are available from WisdomTree's website <https://www.wisdomtree.eu/en-ch/resource-library/prospectus-and-regulatory-reports>

For WisdomTree UCITS products only: the representative and paying agent of the ETPs in Switzerland is Société Générale Paris, Zurich Branch, Talacker 50, PO Box 5070, 8021 Zurich, Switzerland. The prospectus, the key investor information documents (KIID), the articles of association and the annual and semi-annual reports of the sub-funds are available free of charge from the representative and paying agent. As regards distribution in Switzerland, the place of jurisdiction and performance is at the registered seat of the representative and paying agent. Some of the sub-funds referred to in this document may not have been registered with the Swiss Financial Market Supervisory Authority ("FINMA"). In Switzerland, such sub-funds that have not been registered with FINMA may only be available to Qualified Investors.

For Investors in France:

The information in this document is intended exclusively for professional investors (as defined under the MiFID) investing for their own account and this material may not in any way be distributed to the public. The distribution of the Prospectus and the offering, sale and delivery of Shares in other jurisdictions may be restricted by law. WT Issuer is a UCITS governed by Irish legislation, and approved by the Financial Regulatory as UCITS compliant with European regulations although may not have to comply with the same rules as those applicable to a similar product approved in France. The Fund has been registered for marketing in France by the Financial Markets Authority (Autorité des Marchés Financiers) and may be distributed to investors in France. Copies of all documents (i.e. the Prospectus, the Key Investor Information Document, any supplements or addenda thereto, the latest annual reports and the memorandum of incorporation and articles of association) are available in France, free of charge at the French centralizing agent, Societe Generale at 29, Boulevard Haussmann, 75009, Paris, France. Any subscription for Shares of the Fund will be made on the basis of the terms of the prospectus and any supplements or addenda thereto.

For Investors in Malta: This document does not constitute or form part of any offer or invitation to the public to subscribe for or purchase shares in the Fund and shall not be construed as such and no person other than the person to whom this document has been addressed or delivered shall be eligible to subscribe for or purchase shares in the Fund. Shares in the

Fund will not in any event be marketed to the public in Malta without the prior authorisation of the Maltese Financial Services Authority.

For Investors in Monaco: This communication is only intended for duly registered banks and/or licensed portfolio management companies in Monaco. This communication must not be sent to the public in Monaco.

For Investors in Israel: Offering materials for the offering of the Shares and securities have not been filed with or approved or disapproved by the United States Securities and Exchange Commission or any other state or federal regulatory authority, nor has any such regulatory authority passed upon or endorsed the merits of this offering or passed upon the accuracy or completeness of any offering materials. Any representation to the contrary is unlawful. The products mentioned herein have not been approved by the Israel Securities Authority and will only be distributed to Israeli residents in a manner that will not constitute “an offer to the public” under sections 15 and 15a of the Israel Securities Law, 5728-1968 (“the Securities Law”) or section 25 of the Joint Investment Trusts Law, 5754-1994 (“the Joint Investment Trusts Law”), as applicable. The products are being offered to a limited number of investors (35 investors or fewer during any given 12 month period) and/or those categories of investors listed in the First Addendum (“the Addendum”) to the Securities Law, “Sophisticated Investors”) who in each case have provided written confirmation that they qualify as Sophisticated Investors, and that they are aware of the consequences of such designation and agree thereto; in all cases under circumstances that will fall within the private placement or other exemptions of the Joint Investment Trusts Law, the Securities Law and any applicable guidelines, pronouncements or rulings issued from time to time by the Israel Securities Authority.

This prospectus or this document may not be reproduced or used for any other purpose, nor be furnished to any other person other than those to whom copies have been sent. Any offeree who purchases a product is purchasing such product for its own benefit and account and not with the aim or intention of distributing or offering such product to other parties (other than, in the case of an offeree which is a Sophisticated Investor by virtue of it being a banking corporation, portfolio manager or member of the Tel-Aviv Stock Exchange, as defined in the Addendum, where such offeree is purchasing a product for another party which is a Sophisticated Investor).

Nothing in this document should be considered investment advice or investment marketing as defined in the Regulation of Investment Counselling, Investment Marketing and Portfolio Management Law, 5755-1995. Investors are encouraged to seek competent investment counselling from a locally licensed investment counsel prior to making the investment. A recipient of this document may be required to provide confirmation that it is a Sophisticated Investor purchasing a product for its own account or, where applicable, for other Sophisticated Investors.